



Internationale Joint Ventures Getting the contract right

HIER REGISTRIEREN

20. Mai 2026 | 9:00 – 17:00 Uhr
Haus der Bauwirtschaft, 1040 Wien

Vor allem bei internationaler Geschäftstätigkeit sind fundierte Fachkenntnisse die Basis für erfolgreiche Vertragsverhandlungen. Dementsprechend liegt der Schwerpunkt dieses Seminars auf der optimalen Vertragsgestaltung anhand von Praxisbeispielen. Joint Ventures werden häufig zwischen Partnern aus verschiedenen Ländern abgeschlossen. Um erfolgreich zu sein, müssen Unternehmer zur Erschließung neuer Märkte und Möglichkeiten die Herausforderung der zunehmenden Internationalisierung meistern.

Die richtige Gestaltung von internationalen Joint Venture-Verträgen ist eine unternehmerische Herausforderung, insbesondere durch die weit verbreitete Verwendung englischsprachiger Vertragswerke. Immer wieder kommt es im Zusammenhang mit internationalen Joint Venture-Verträgen zu Rechtsstreitigkeiten, die häufig sehr kostenintensiv sind und durch richtige Vertragsgestaltung im Vorfeld oftmals vermieden werden können. Nutzen Sie daher die Gelegenheit, vom erfahrenen Referenten mehr über internationale Joint Venture-Verträge zu lernen und Erfahrungen auszutauschen.

Dieses intensive Seminar vermittelt Ihnen fundierte Kenntnisse sowie Anregungen und Hilfestellungen bei der Gestaltung von internationalen Joint Venture-Verträgen. Die Teilnehmer erhalten einen ausgezeichneten Überblick über das Spektrum der zur Verfügung stehenden Möglichkeiten bei der Vertragsgestaltung, gleichzeitig werden die dabei bestehenden Risiken und Chancen aufgezeigt. Sie erfahren, wie man internationale Joint Venture-Verträge bestmöglich aufsetzt und strukturiert; Musterklauseln und Checklisten helfen bei der sinnvollen Gestaltung. Anhand einer Fallstudie eines Joint Ventures werden die im Rahmen des Seminars erlernten Themen angewendet, wobei das Hauptaugenmerk auf eine Praxisnahe Darstellung gelegt wird.

**Nutzen Sie die Gelegenheit und profitieren Sie von der täglichen Rechtspraxis
des Vortragenden und gewinnen Sie einen sicheren Umgang bei der
Verhandlung internationaler Joint Venture-Verträge!**

Grundlagenkenntnisse der englischen Sprache werden vorausgesetzt.

Follow us on





Zielgruppe

- ◆ Geschäftsführer:in
- ◆ Mitarbeiter:in im Bereich
 - M&A
 - Beteiligungsverwaltung
 - Finanz | Controlling
- ◆ Rechtsanwalt:in | Unternehmensjurist:in
- ◆ Steuerberater:in | Wirtschaftsprüfer:in
- ◆ Unternehmensberater:in
- ◆ Vertreter:in von Banken

Programm

Internationale Joint Ventures

- ▶ Minimierung länderspezifischer Risiken
- ▶ Ziele und Inhalte von Joint Ventures
- ▶ Grundsätzliche Struktur-Varianten
- ▶ Stellenwert der Due Diligence Überprüfung

Englisch als Vertragssprache in internationalen Verträgen

- ▶ Übersetzungsschwierigkeiten und andere sprachliche Themen
- ▶ Englische Rechtsterminologie für internationale Joint Ventures
- ▶ Fehler bei der Vertragsgestaltung (drafting mistakes)

Case Study und Hauptthemenbereiche von Joint Venture Verträgen

- ▶ Beginn der Verhandlungen: MoU, LoI or HoA?
- ▶ Vorbereitung des Hauptvertrages – Besprechen der wichtigsten Themen
- ▶ Gewährleistungszusagen und Garantien: Wer bringt was in das Joint Venture ein?

Unser Experte

Dr. Paul Luiki, J.D.

Kanzlei Fellner Wratzfeld & Partner Rechtsanwälte
GmbH



Er ist Rechtsanwalt und Partner in der Kanzlei Fellner Wratzfeld & Partner Rechtsanwälte GmbH. Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind unter anderem Vertragsrecht, grenzüberschreitende Projektbegleitung, Joint Ventures sowie Export- und Vertriebsverträge. Er ist US-Amerikaner (English Native Speaker) mit Anwaltszulassung in Österreich und den USA.

- ▶ Finanzierungsverpflichtungen
- ▶ Sicherheiten vom anderen Joint Venture Partner
- ▶ Mechanismen bei Vertragsbruch
- ▶ Corporate Governance Themen: Wer entscheidet worüber? Berücksichtigung des lokalen Rechts
- ▶ Deadlock Mechanismen
- ▶ Sicherstellen, dass man den gewollten Joint Venture Partner behält
- ▶ Übertragung von Anteilen / Rechten: Buy-out Optionen, Vorkaufsrechte, Change of Control, Call Optionen, Put Optionen, Drag-Along, Tag-Along
- ▶ Was, wenn das Joint Venture nicht funktioniert
- ▶ Beendigung von Joint Venture Aktivitäten
- ▶ Force Majeure: Was, wenn alles schief geht, ohne dass eine Partei etwas dafür kann?
- ▶ Schiedsgerichtsbarkeit vs. staatliche Gerichte
- ▶ Anwendbares Recht



Seminar Internationale Joint Ventures

20. Mai 2026 | 9:00 – 17:00 Uhr

Haus der Bauwirtschaft – Saal 1, Schaumburgergasse 20, 1040 Wien

HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 580,00 + 20% USt.

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat, Kaffeepausen und Business Lunch

Ermäßiger Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Seminartermin !