



Praxisleitfaden Export

Rechtsfälle: Wettbewerbsverstöße im Mittelstand

# Liefer- und Vertriebsvereinbarungen im Export: Marktpositionen legal absichern und ausbauen

Keine Bagatelle, daher hohe Strafen, für:

- ◆ „Empfohlene“ Verkaufspreise
- ◆ Agenten - Exklusivitätsvereinbarungen
- ◆ Kampfpreise
- ◆ Preisabsprachen - Price Fixing (Preisfestsetzung zweiter Hand)
- ◆ Angebotsverknappung
- ◆ Kunden- & Gebietsaufteilungen
- ◆ Alleinbezugsverpflichtungen - Exklusivität
- ◆ Lieferverweigerung
- ◆ Verbot des Internetvertriebs
- ◆ Informations-Austausch

Wettbewerbsverstöße & kartellrechtliche Risiken erkennen, vermeiden, beseitigen

Mittwoch, 15. November 2017

9.00 – ca. 16.30 Uhr

Taylor Wessing Rechtsanwälte  
Schwarzenbergplatz 7, 1030 Wien

in Kooperation mit:

**TaylorWessing**

## Zielgruppe

- ◆ Exportmanager
- ◆ Mitarbeiter Verkauf / Vertrieb
- ◆ Compliance Beauftragte, Revision
- ◆ Firmenjuristen
- ◆ Mitarbeiter Einkauf
- ◆ Geschäftsführer

## Hintergrund & Seminarziel

„Empfohlene“ Verkaufspreise, Agenten – Exklusivitätsvereinbarungen und viele ähnliche Klauseln finden sich in vielen Export- und Vertriebsverträgen. Exportmanager sind sich meist nicht bewusst, dass damit bereits ein Kartellrechtsverstoß begangen wurde.

Häufig unterliegen KMUs dem Irrglauben, dass sie aufgrund von geringen Marktanteilen keine Wettbewerbsverstöße im Sinne des Kartellrechts begehen können (Stichwort „Bagatellkartell“). Weit gefehlt! Das Kartellgesetz besagt ausdrücklich, dass sogenannte „Hardcore-Kartelle“ – und dazu zählen die Top-Ten der Wettbewerbsverstöße im Export – von der Bagatellkartell-Grenze ausgeschlossen sind.

Nicht zuletzt deshalb sollten sich gerade auch KMUs mit intensivem Know-how im Bereich Kartellrecht und Wettbewerbsverstöße ausstatten. Das Seminar „KMUs – teure Rechtsverstöße im Export“ gibt einen Überblick über die für KMUs bedeutendsten Bereiche.

Folgende Themenbereiche werden in diesem Seminar abgedeckt:

- Die Bedeutung von Kartellrechts-Compliance für KMUs
- Erläuterung der Top-Ten Wettbewerbsverstöße im Export
- Risikominimierung und Vorbeugung
- Die Befugnisse der Bundeswettbewerbsbehörde – auch bei Hausdurchsuchungen
- Konkrete Hilfestellungen für KMUs – inkl. Fokus auf Mitarbeiterschulungen
- Das ICC Tool Kit als praktischer Leitfaden

## Referenten

**Rechtsanwalt Mag. Martin Eckel, LL.M.**, Partner, Head of Compliance & Head of Competition, EU & Trade, Taylor Wessing CEE, Wien. Mag. Eckel ist Experte für Konzeption & Implementierung von Compliance-Programmen – für Unternehmen jeder Größe. Seine Tätigkeit umfasst Antikorruption & Geldwäsche, er leitet Schulungen, Trainings & Audits. Er ist anerkannter Experte im österreichischen & EU Wettbewerbsrecht, u.a. in den Bereichen Kartellverfahren, Missbrauch einer markt-beherrschenden Stellung und vertragliche Wettbewerbsbeschränkungen. Er ist Buchautor, hält regelmäßig Seminare und veröffentlicht Fachartikel zum Thema Compliance sowie zu verschiedenen Aspekten des Kartellrechts und der Fusionskontrolle.

**Dr. Max Burger-Scheidlin, Geschäftsführer, ICC Austria - Internationale Handelskammer**; 40 Jahre im Export und Vertrieb im Mittleren Osten und Asien tätig, Experte für Anti-Korruption, Produktfälschungen, Streitvermeidung und Streitbeilegung, interkulturelle Verhandlungsstrategien, Ko-Autor von 14 Büchern, hält Weiterbildungen in Österreich, Osteuropa, Asien, hat 14 Jahre im Mittleren Osten und Asien gelebt.

## Programm

- ◆ Überblick zu den häufigsten und schwerwiegendsten Kartellrechtsverstößen im Export
  - „Empfohlene“ Verkaufspreise
  - Agenten - Exklusivitätsvereinbarungen
  - Kampfpreise
  - Preisabsprachen - Price Fixing (Preisfestsetzung zweiter Hand)
  - Angebotsverknappung
  - Kunden- & Gebietsaufteilungen
  - Alleinbezugsverpflichtungen - Exklusivität
  - Lieferverweigerung
  - Verbot des Internetvertriebs
  - Informations-Austausch
- ◆ Problemfälle und Graubereiche in vertikalen Geschäftsbeziehungen
- ◆ Kritische Aspekte im Onlinehandel - Diskriminierung, Plattformverbote, etc.
- ◆ Aktuelle Fälle aus der Kartellverfolgung
- ◆ Folgen von Rechtsverstößen – Geldbußen, Schadenersatz
- ◆ Befugnisse der Wettbewerbsbehörden und richtiges Verhalten bei Hausdurchsuchungen
- ◆ Kartellgesetz-Novelle 2017 & „Private Enforcement“
- ◆ Was bedeutet „Kartellrechts-Compliance“?
  - Vorstellung des ICC Tool Kits zur Kartellrechts-Compliance für KMUs
  - Kernbestandteile und praktische Einblicke
- ◆ Wie weit dürfen Sie Ihre Vertriebspartner beschränken?
  - Zuweisung von Exklusivgebieten
  - aktive / passive Verkäufe
- ◆ Selektivvertrieb

## ICC Austria - Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht

ICC Austria berät Sie bei:

- *Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge*
- *Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie*
- *Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen*
- *Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation*
- *Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage*

## Publikationen

Auf Anforderung übersenden wir Ihnen gerne unsere komplette Publikationsliste

| Publ. Nr. | Sprache | Titel   | €     |
|-----------|---------|---|-------|
| 686       | EN      | ICC Guide to Export/Import – Global Standards for International Trade       | 65,00 |
| 738       | EN      | ICC Model International Sale Contract                                       | 75,00 |
| 646       | EN      | ICC Model Distributorship Contract (Sole Importer-Distributor) inkl. CD-ROM | 75,00 |

**Alle Preise zzgl. 10 % MWSt., Verpackung u. Porto**

Weitere Publikationen unter [www.icc-austria.org](http://www.icc-austria.org) – Publikationen

All ICC rules and publications are protected by copyright. Their reproduction in any form is strictly forbidden without the authorization on ICC.

**Anmeldeformular**

per Mail oder Fax an:

**Frau Natascha Mottl**  
 ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: [n.mottl@icc-austria.org](mailto:n.mottl@icc-austria.org)

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-4306

☎ Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Frau Mag. (FH) Doris Feichtl**

weitere ICC Austria Seminare:

- **Erfolgreich international verhandeln**  
11. Oktober 2017, Wien
- **US & EU Sanctions & Embargoes**  
7./8. November 2017, Wien
- **Krisenkommunikation & Litigation-PR**  
29. November 2017, Wien

alle Details auch unter: [www.icc-austria.org](http://www.icc-austria.org)

**Registrierung**

**Rechtsfalle: Liefer-und Vertriebsvereinbarungen im Export**

**Mittwoch, 15. November 2017 - 9.00 – ca. 16.30 Uhr**

**Taylor Wessing Rechtsanwälte**  
 Schwarzenbergplatz 7, 1030 Wien

Ich bin damit einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Post, Fax oder E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde.  
 Meine Zustimmung kann ich jederzeit schriftlich oder per E-Mail widerrufen.

**Teilnahmegebühr**

inkl. Seminarunterlagen,  
 Kaffeepausen, Mittagsimbiss

**€ 390,00** + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

**€ 312,00** + 20% USt.

**Anmeldeschluss**

**4 Werktage vor dem Seminar**

**Bei Buchung bis zum 04.10.2017  
 erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!**

**Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!**

**Teilnehmer Information**

Familienname: ..... Vorname: ..... Titel: .....

Unternehmen: .....

Adresse: .....

PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... Fax: ..... E-Mail: .....

Funktion / Position im Unternehmen: .....

**Rechnungsdaten**

Unternehmen: .....

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung): .....

Adresse: .....

PLZ: ..... Ort: .....

Anmerkungen: .....

**Stornobedingungen:**

Bitte haben Sie Verständnis, dass eine Stornierung sowie eine etwaige Rückerstattung der Seminarkosten nur bei Rücktritt bis 14 Tage vor dem Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich ist. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Erfolgt keine fristgerechte Stornierung wird der volle Seminarbetrag fällig. Selbstverständlich können Sie bei einer persönlichen Verhinderung einen Vertreter entsenden.

.....  
 Datum

.....  
 Unterschrift