ICC Austria Seminare - Außenhandel & Recht

ICC AUSTRIA
INTERNATIONAL CHAMBER OF COMMERCE
The world business organization

Start in CHINA

Export & Niederlassungsaufbau

Praktisches Rechtswissen im Überblick

- **Wichtigste Hausaufgaben vor Start von Geschäftsbeziehungen in China**
- **Verkaufen von Österreich nach China - Crossborder Contracts**
- **Was, wenn der chinesische Kunde nicht zahlt? - Ihre Rechte aus Crossborder Contracts erfolgreich durchsetzen**
- **Was, wenn chinesische Kunden lokal von Ihnen kaufen wollen? - Gründung einer Vertriebsniederlassung in China**
- **Überblick zum chinesischen Recht – Gemeinsamkeiten & Unterschiede zu Österreich**
- **Rechtsverständnis chinesischer Kunden & Umgang mit lokalen Behörden**
- **Kulturelle Aspekte beim Verhandeln und Arbeiten mit Chinesen**

Mittwoch, 13. März 2019

9.00 – ca. 17.00 Uhr

Fleming's Conference Hotel
1070 Wien, Neubaugürtel 26-28

Zielgruppe

- **China Business Development Manager**
- **Export-Manager**
- **Projektleiter kaufmännisch + technisch**
- **Area Sales Manager**
- **Firmenjuristen**
- **Geschäftsführer**

Hintergrund & Seminarziel

China ist weiterhin ein boomender Markt, auch wenn sich protektionistische Tendenzen bemerkbar machen. Für erfolgreiche Geschäfte ist das entsprechende rechtliche Know-How unbedingt notwendig. Die sorgfältige Vertragsgestaltung ist dabei der zentrale Punkt. Durch die geeignete Rechtswahl, die Wahl des Gerichtsstandes (oder Schiedsklausel) schaffen Sie die rechtlichen Voraussetzungen, um Ihre Ansprüche später auch durchsetzen zu können. Auch auf die bei der Verhandlung des Vertrages zu beachtenden interkulturellen Aspekte, sowie auf empfehlenswerte Strategien und Taktiken wird in diesem Seminar mit vielen Praxistipps aus langjähriger Erfahrung eingegangen.

Auch die Gründung einer Niederlassung und das anschließende Arbeiten mit und in einer anderen Kultur erfordert eine sorgfältige Vorbereitung. Durch fundiertes (Vor-)Wissen über Marktgegebenheiten, Organisationsstrukturen, rechtliche und soziale Aspekte können Sie Ihre Aktivitäten besser koordinieren und steigern Ihren Gewinn.

Dieses Seminar bietet Ihnen einen intensiven Überblick über die relevanten juristischen Aspekte bei Markteintritt, Export, Firmengründung sowie den damit in Zusammenhang stehenden interkulturellen Besonderheiten, die Sie im Umgang mit China wissen und beachten sollten.

Die vortragende Expertin kennt aus ihrer täglichen Arbeit seit über 20 Jahren die Dos & Don'ts des China-Geschäfts. Das Seminar soll auch Ihr Unternehmen in die Lage versetzen China besser zu verstehen, um unnötige Risiken zu vermeiden und aus der Position eines Wissenden handeln zu können.
Das Seminar hat Workshop-Charakter, der es Ihnen erlaubt, Ihre konkreten Fragen unmittelbar im Rahmen der Veranstaltung zu vertiefen.

Referenten

Dr. Barbara Scharrer, Rechtsanwältin, Aufsichtsrätin/China, Universitätsdozentin; über 20 Jahre Erfahrung in Strategie- & Rechtsberatung deutschsprachiger Unternehmen in China. Of Counsel, GSK Stockmann (www.gsk.de). Über 13 Jahre hat Frau Scharrer als CEO/Equity Partner das Asien-Geschäft (12 Niederlassungen) einer globalen Beratungsgesellschaft aufgebaut und geleitet. Barbara Scharrer betreut auch asiatische Unternehmen bei deren Investments in Europa; langjährige Erfahrung als Geschäftsführerin & Aufsichtsrätin in Asien; Universitätsdozentin an deutschen Hochschulen zu China & Indien im Bereich International Management, Internationalisierungsstrategien, Wirtschaftsrecht, Corporate Compliance & Business Ethics, internationales Personalmanagement.

ICC Austria - *Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht*

***ICC Austria** berät Sie bei:*

- *Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge*
- *Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie*
- *Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen*
- *Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation*
- *Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage*

Programm

Einführung in vertragsrelevante Kultur und Kommunikation

- Kulturelle Werte Chinas und daraus resultierende Verhaltensweisen für Ihren Vertragserfolg
- Richtige Kommunikation – die Basis für Ihren Vertrag
- Verhandeln mit chinesischen Partnern – taktische und strategische Zielsetzungen – Dos & Don'ts
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben" – nach Vertragsabschluss
- Information über Ihre lokalen Partner einholen & Verhandlungen professionell planen

Verträge erstellen – Export nach China

- Crossborder-Verträge
- Vertragsformulierung – die wichtigsten Vertragsbestandteile
- Allgemeine Geschäftsbedingungen in China verwenden
- Anwendbares Recht
- Gerichts- und Rechtswahlvereinbarungen - Staatliche Gerichte versus Schiedsgerichte
- Erfolgreiche Durchsetzung von Ansprüchen
- Rechtliche Praxistipps zum Export nach China

Doing Business in China

- Aktuelle Trends & Entwicklungen bzgl. Markteintritt ausländischer Unternehmen in China
- Gründung von Repräsentanzen, Tochtergesellschaften und Joint Ventures – Trends, Praxistipps sowie Vor- und Nachteile der verschiedenen Investitionsformen für österreichische Unternehmen
- Vorbereitung der Gründung, Ablauf, Registrierungserfordernisse, Zeitaufwand, Kosten
- Stammkapital-Erfordernisse
- Standortwahl im Überblick
- Vor Ort ein Büro oder eine Fabrikhalle mieten
- Überblick zu Technologie-Transfer – IP Schutz & Know-How Schutz rechtlich & praktisch
- Organe einer chinesischen Gesellschaft –
  Richtige Besetzung der Leitungsfunktionen & Haftungsrisiken
- Österreichische Expatriates oder lokale Manager als Geschäftsführer
  Geschäftsführerverträge, Stempelordnung, Geschäftsordnung, Arbeitnehmerhandbuch
- Vermeidung von Korruption
- Lokale Mitarbeiter rekrutieren, lokales chinesisches Arbeitsrecht für Ihre Niederlassung vor Ort
- Hongkong, Macao, Taiwan – eine interessante Alternative? Eine sinnvolle Ergänzung?

Publikationen

Auf Anforderung übersenden wir Ihnen gerne unsere komplette Publikationsliste

Publ. Nr.	Sprache	Titel	€
738	EN	ICC Model International Sale Contract	75,00
646	EN	ICC Model Distributorship Contract (Sole Importer-Distributor) 2nd Edition inkl. CD-ROM	75,00
766	EN	ICC Model Commercial Agency Contract	69,00
673	EN	ICC Model International Trademark Licence	75,00
674	EN	ICC Model International Transfer of Technology Contract	75,00

Alle Preise zzgl. 10 % MWSt., Verpackung u. Porto

Weitere Publikationen unter www.icc-austria.org – Publikationen

All ICC rules and publications are protected by copyright. Their reproduction in any form is strictly forbidden without the authorization on ICC.

Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

Frau Cennet Kacan
ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: c.kacan@icc-austria.org
☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718
🖷 Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Frau Mag. (FH) Doris Feichtl**

weitere ICC Austria Seminare:

- **Personalmanagement in CHINA – Mitarbeiter finden, binden & führen**
  8. Mai 2019, Wien
- **CHINA – Export: Zoll, Zertifizierung, Vertragsgestaltung**
  27. Juni 2019, Wien
- **Mit CHINESEN erfolgreich Verträge verhandeln & Verträge auch leben**
  17. Oktober 2019, Wien

alle Details auch unter: www.icc-austria.org

Registrierung >>> Zur Online-Anmeldung <<<

Start in CHINA - Export & Niederlassungsaufbau

Mittwoch, 13. März 2019
9.00 – ca. 17.00 Uhr
Fleming's Conference Hotel
Neubaugürtel 26-28, 1070 Wien

Westbahnhof (U3/U6): ca. 3 – 5 Gehminuten

Teilnahmegebühr
inkl. Seminarunterlagen,
Kaffeepausen, Mittagsimbiss

€ 510,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:
€ 408,00 + 20% USt.

Anmeldeschluss
4 Werktage vor dem Seminar

Bei Buchung bis zum 29.01.2019
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!

Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!

Teilnehmer Information

Familienname: ..... Vorname: ..... Titel: .....

Unternehmen: .....

Adresse: .....

PLZ: .....Ort: .....

Telefon: ..... Fax: ..... E-Mail: .....

Funktion / Position im Unternehmen: .....

Rechnungsdaten

Unternehmen: .....

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung): .....

Adresse: .....

PLZ: ..... Ort: .....

Anmerkungen: .....

Stornobedingungen / Datenschutz

Mit Unterzeichnung der Anmeldung gelten die AGB der ICC Austria, abrufbar unter https://www.icc-austria.org/de/Ueber-uns/AGB/AGB-Seminare.htm, als akzeptiert.
Kostenlose Stornierung bzw. Rückerstattung der Seminarkosten nur schriftlich bei Rücktritt bis 14 Tage vor Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich.
Bei persönlicher Verhinderung kann ein Vertreter derselben Firma entsandt werden.
Ich nehme zur Kenntnis, dass meine Daten zum Zweck der Registrierung elektronisch gespeichert werden. ICC Austria wird meine Daten nicht an Dritte weitergeben.

☐ **Ich bin damit einverstanden, weitere Informationen zu Veranstaltungen mit inhaltlich ähnlichen Themen per E-Mail zu erhalten.**
Diese Zustimmung kann jederzeit per E-Mail an delete@icc-austria.org widerrufen werden.

....
Datum **Unterschrift**