US Amerikanisches Recht

Auswirkungen auf internationale Verträge

HIER REGISTRIEREN

15. Oktober 2025 | 9:00 – 17:00 Uhr
Haus der Bauwirtschaft, 1040 Wien

Die USA ist wichtiger Handelspartner Österreichs. In den letzten drei Jahren zeigte insbesondere der Handel mit den Vereinigten Staaten eine dynamische Entwicklung. Die USA ist das wichtigste Ausfuhrpartnerland außerhalb der EU.

Die Frage, ob man sich einem US Amerikanischem Recht ohne Bedenken vertraglich unterwerfen kann, stellt sich daher für heimische Unternehmen häufig. Nicht nur Unterschiede in der Rechtskultur (zB. US Amerikanische Verträge sind oft lange und ausgefeilt) sowie die sprachliche Barriere erschweren den Vertragsabschluss und das gegenseitige Verständnis der Vertragspartner.

Ziel dieses in deutscher Sprache abgehaltenen Seminars ist es, Vertretern von Unternehmen, die aus der civil law Tradition kommen (zB. Österreich, Deutschland, Schweiz) die **wichtigsten Merkmale** des US-Amerikanischen Systems, welches doch gravierende Unterschiede zum civil law System aufweist – darzulegen und Sie für die nächste Vertragsverhandlung mit einem US Amerikanischen Partner vorzubereiten. Wie verwenden Sie Ihre Vertragsformblätter und ABG richtig? Wie limitieren Sie Ihre Haftung? Wie können Sie aus einem Vertrag am besten aussteigen und welche Rechtsbehelfe stehen Ihnen bei Vertragsverletzung zur Verfügung? Ist ein Eigentumsvorbehalt möglich oder kann Sicherungseigentum begründet werden und wie werden Forderungen bei Gerichten oder Schiedsgerichten eingetrieben? Können Sie es als in Europa ansässiges Unternehmen vermeiden, als Beklagte vor US-amerikanischen Gerichten zu stehen?

Das Seminar richtet sich an alle, die im beruflichen Alltag mit Vertragsverhandlungen betraut sind, sei es im Vertrieb oder im Einkauf, in der Rechtsabteilung, als Projektmanager oder als Anwalt.

Der Vortragende ist nicht nur in US Amerikanischen Rechtssystemen, sondern auch in der österreichischen Rechtsordnung zu Hause. Er kennt daher auch Unterschiede und Feinheiten – profitieren Sie von diesem Wissen. **Das Seminar soll Sie durch einen Seminartag in die Lage versetzen künftig informiert und ohne Scheu einen US Amerikanischen Vertragsentwurf einer ersten Beurteilung unterziehen zu können.**

Zielgruppe

- Firmenjurist:in
- Import-/Exportmanager:in
- Projektmanager:in
- Rechtsanwalt | Rechtsanwältin

... und alle, die sich mit den Grundlagen des US Amerikanischen Rechts vertraut machen wollen

Unser Experte

Dr. Paul Luiki, J.D.
ist Rechtsanwalt und Partner in der Kanzlei Fellner Wratzfeld & Partner Rechtsanwälte GmbH.

Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind unter anderem Vertragsrecht, grenzüberschreitende Projektbegleitung, Joint Ventures sowie Export- und Vertriebsverträge. Er ist US-Amerikaner (English Native Speaker) mit Anwaltszulassung in Österreich und den USA.

Programm

illustriert durch Fallbeispiele und Judikatur

Vertragsgestaltung, -abschluss
- Rahmenbedingungen
- Grundsatz der Vertragsfreiheit – Grenzen der Vertragsfreiheit
- Wesentliche Vertragsinhalte bei Kaufverträgen

Allgemeine Geschäftsbedingungen, insbesondere
- Grundzüge, Haftungsbegrenzung und Gerichtsstand

Vertragserfüllung und -interpretation
- UCC und gap fillers
- Vertragsauslegung (parol evidence rule)

Produkthaftung

Gewährleistung
- Wann ist eine Lieferung oder Leistung mangelhaft?
- Was ist eine performance warranty?
- Rechtsfolgen bei Mängeln bzw. Vertragsverletzungen
- Verjährungsfristen
- Gewährleistungsausschluss bzw. -beschränkung

Störungen bei der Erfüllung des Vertrages
- Verzug, Unmöglichkeit
- Rechtsbehelfe und Schadenersatz, punitive damages?
- Konventionalstrafen

Vertragsauflösung
- Ordentliche Kündigung
- Kündigung aus wichtigem Grund

Das System der Sicherungsrechte
- Eigentumsvorbehalt oder Sicherungseigentum (security interest)?

Grundzüge US Amerikanischer Gerichtsverfahren
- Das umfangreiche Beweisverfahren (discovery)
- Jury trial für meinen B2B Vertrag

Schiedsverfahren

Vertretungsvergabe im Detail
- Handelsvertreter – Agents und Vertriebspartner - Distributors

Seminar US Amerikanisches Recht

15. Oktober 2025 | 9:00 – 17:00 Uhr

Haus der Bauwirtschaft – Saal 1, Schaumburgergasse 20, 1040 Wien

HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat, Kaffeepausen und Business Lunch

€ 580,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:
€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmer:innen eines Unternehmens pro Seminartermin !