



VAE + Katar

Recht & Vertragsgestaltung

bei Export, Transport & Niederlassungsgründung

- ◆ Aktuelle Situation – Sanktionen gegen Katar – Problem Logistik
- ◆ Vertragsgestaltung – heikle Punkte?
- ◆ Handelsvertreter-, Vertragshändler-, Franchise-Verträge
- ◆ Transport, Zoll, Lagerung
- ◆ Forderungen absichern & Ansprüche durchsetzen
- ◆ Niederlassungen & Gesellschaften gründen
- ◆ Montage bzw. Ersatzteillieferung
- ◆ Öffentliche Auftragsvergabe
- ◆ Arbeits- und Sozialversicherungsrecht
- ◆ Steuerrechtliche Aspekte – beachten & optimieren

Dienstag, 14. November 2017

9.00 – ca. 17.00 Uhr

Hotel Erzherzog Rainer, Wiedner Hauptstraße 27-29, 1040 Wien

Zielgruppe

- ◆ Export-Manager
- ◆ Area Sales Manager
- ◆ Technische/Kaufmännische Projektleiter
- ◆ International Business Development Manager
- ◆ Rechtsanwälte & Firmenjuristen
- ◆ Unternehmensberater

Hintergrund & Seminarziel

Trotz Ölpreisverfalls wächst die Wirtschaft auf der arabischen Halbinsel. Davon können Exporteure stark profitieren. Für den erfolgreichen Export auf die arabische Halbinsel ist es wichtig die vielen rechtlichen und administrativen Regeln und Besonderheiten der einzelnen Länder zu kennen. Das rechtliche Know-how und die sorgfältige Vertragsgestaltung sind dabei zentralen Punkte – Verträge müssen rechtlich richtig, aber auch praxisnah sein!

Neben den aktuellen politischen Rahmenbedingungen (Katar-Krise) müssen u.a. folgende Punkte beachtet werden:

- Wahl des richtigen Rechts + Streitbeilegungsmechanismus, um Ansprüche erfolgreich durchsetzen zu können
- Export-Vertragsgestaltung einschließlich Forderungsabsicherung/Forderungsdurchsetzung
- Besonderheiten der lokalen Handelsvertreter- /Vertragshändlergesetze (Verträge, Beendigung, Ausgleich)
- Transport & Verzollung
- steuerrechtliche Aspekte bei der Rechnungslegung
- öffentliches Auftragswesen
- rechtliche Aspekte einer Niederlassungs- / Gesellschaftsgründung
- interkulturelle Aspekte bei Vertragsverhandlungen
- Korruptions-Vermeidung

Dieses Seminar bietet eine intensive Behandlung vieler rechtlicher Detailbereiche des Exports auf die arabische Halbinsel. Auch auf rechtliche Sonderfälle wie die Montage bzw. Ersatzteillieferung wird im Rahmen des Seminars eingegangen. Sie erhalten anhand von praxisorientierten Fallbeispielen einen Überblick zu den aktuellen rechtlichen Fragestellungen sowie Do's and Don'ts für Ihre tägliche Arbeit. Das Seminar hat Workshop-Charakter, der es Ihnen erlaubt, Ihre konkreten Fragen unmittelbar im Rahmen der Veranstaltung zu vertiefen.

Referenten

Anja Christine Adam, Rechtsanwältin, Legal Consultant, Schlüter Graf Rechtsanwälte PartG mbB Hamburg / Dortmund / Dubai / Doha / Riad <http://schlueter-graf.de/>

Andreas Petzl, Head of Trade Finance International Sales, UniCredit Bank Austria AG www.bankaustria.at

Christoph Keimer, Partner, Rechtsanwalt, Legal Consultant, Fachanwalt für Arbeitsrecht, Schlüter Graf Rechtsanwälte PartG mbB Dortmund / Hamburg / Dubai / Doha / Riad <http://schlueter-graf.de/>

Sprecher zum Thema Logistik / Transport angefragt

ICC Austria - Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht

ICC Austria berät Sie bei:

- Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge
- Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie
- Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen
- Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation
- Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage

Programm

◆ Einführung

- Aktuelle Lage – letzte Entwicklungen - Chancen & Risiken für österreichische Unternehmen
- Interkulturelle Aspekte der Vertragsgestaltung
- Prävention von Korruption

◆ Grundzüge der exportrelevanten Rechtsbestimmungen

◆ Verträge erstellen – Export in die VAE und nach Katar

- Vertragsvorbereitung (LOI; MOU etc.)
- Vertragsgestaltung – Besonderheiten in den VAE und in Katar
- Rechtswahl, Gerichtsstand oder Schiedsgerichtsklausel
- Zahlungsbedingungen / Forderungsabsicherung / Forderungsdurchsetzung
- Kauf- und Liefervertragsrecht
- Verbraucherschutz, Produkthaftung, Gewährleistung, Garantie, Vertragsstrafen
- Allgemeine Geschäftsbedingungen

◆ Doing Business in den VAE und Katar

- Handelsvertreter, Eigenhändler und Franchisen
- „Letter of Authorisation“, Handelsvertreterregister
- Registrierungszwang, Beendigung, Ausgleichsansprüche, Rechtsprechung
- Checklisten + Praxistipps
- Verträge mit der öffentlichen Hand

◆ Montage bzw. Ersatzteillieferungen

◆ Vertrieb und Niederlassung – Unternehmensgründung

- Voraussetzungen, Genehmigungen, Lizenzen, Investitionsschutz
- Niederlassungsformen, Vor- und Nachteile: Rep. Office, Branch, Joint Venture, eigene Gesellschaft
- Freihandelszonen
- Kosten der Erst-Etablierung
- Gesellschaftsrecht, Mindestkapital, Minderheitenschutz
- Sponsorwesen, 51% local partner? 100% Eigenbesitz?
- steuerliche Besonderheiten betr. Rep. Office, Branch, Joint Venture (DBA, PE, Dividenden etc.)

◆ Arbeitsrecht / Entsendung

- Mitarbeiter + arbeitsrechtliche Aspekte
- lokaler Arbeitsmarkt, „Sponsorsystem“
- Gestaltung von Entsendungen und lokalen Anstellungen
- Garantierte Arbeitnehmerrechte, Kündigung und Kündigungsschutz
- Gratuity / End-of-Service Benefit (ESB)
- Nationalisierungsprogramme (Emiratisierung, Katarisierung etc.)
- Aufenthaltsrecht
- Sozialversicherungssysteme (General Organization for Social Insurance (GOSI), Pflichtkrankenversicherung, Beiträge etc.)
- Besteuerung von Arbeitnehmereinkommen etc.

◆ Schutz der Intellectual Property – Marken, Patente, Copyright

◆ Transport, Lagerung und Verzollung, Versicherung (tbd)

- Transportwege nach / von Katar
- Formalitäten
- Frachtdokumente
- Typische Fehler
- Vertragliche Regelungen
- Verzögerungen - Verbindlichkeiten und Kosten

◆ Dokumentengeschäft und Bankgarantien (Petzl)

- Risikoabsicherungsinstrumente und ihre Unterschiede
- Länderspezifische Besonderheiten und Erfahrungsberichte aus der Trade Finance-Abwicklung von VAE- und Katar-Geschäften

Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

Frau Cennet Kacan**ICC Austria** – Internationale Handelskammer@ E-Mail: c.kacan@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718

☎ Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Frau Mag. (FH) Doris Feichtl**weitere ICC Austria Seminare:

- **Erfolgreich international verhandeln**
19. Oktober 2017, Wien
- **SAUDI ARABIA**
15. November 2017, Wien
- **Mit ARABERN erfolgreich Verträge verhandeln & Verträge auch leben**
30. November 2017, Wien

alle Details auch unter: www.icc-austria.org

Registrierung

VAE + Katar: Recht & Vertragsgestaltung bei Export, Transport & Niederlassungsgründung

14. November 2017, 9.00 – ca. 17.00 Uhr**Hotel Erzherzog Rainer**

Wiedner Hauptstraße 27-29, 1040 Wien

3 Gehminuten U1 Taubstummengasse

5 Gehminuten Karlsplatz,

Kostenpflichtige Tiefgarage: Floragasse 7, 1040 Wien

Ich bin damit einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Post, Fax oder E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde.
Meine Zustimmung kann ich jederzeit schriftlich oder per E-Mail widerrufen.

Teilnahmegebührinkl. Seminarunterlagen,
Kaffeepausen, Mittagsimbiss**€ 490,00** + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 392,00 + 20% USt.**Anmeldeschluss****4 Werktage vor dem Seminar**

**Bei Buchung bis zum 03.10.2017
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!**

Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!

Teilnehmer Information

Familienname: Vorname: Titel:

Unternehmen:

Adresse:

PLZ: Ort:

Telefon: Fax: E-Mail:

Funktion / Position im Unternehmen:

Rechnungsdaten

Unternehmen:

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung):

Adresse:

PLZ: Ort:

Anmerkungen:

Stornobedingungen:

Bitte haben Sie Verständnis, dass eine Stornierung sowie eine etwaige Rückerstattung der Seminarkosten nur bei Rücktritt bis 14 Tage vor dem Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich ist. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Erfolgt keine fristgerechte Stornierung wird der volle Seminarbetrag fällig. Selbstverständlich können Sie bei einer persönlichen Verhinderung einen Vertreter entsenden.

.....
Datum.....
Unterschrift