



Vertragsrecht für Nichtjuristen mit internationalem Bezug

Erkennen Sie rechtliche Minenfelder und die Tragweite Ihrer Entscheidungen!

- ◆ Vertragsrechtliche Grundlagen – praxisnah erklärt
- ◆ Dos and don'ts der Vertragserrichtung
- ◆ Vertragsabschluss per Mail – was ist zu beachten?
- ◆ Besonderheiten im internationalen Rechtsverkehr
- ◆ Haftungsausschluss und Gewährleistungsbeschränkungen
- ◆ AGBs – Nutzen und Gefahren
- ◆ Was tun, wenn etwas schief läuft?
- ◆ Tipps zum Umgang mit Rechtsanwälten

Das Webinar findet in 3 zusammenhängenden Modulen á 2 Stunden statt.

26. Mai 2020 von 14 – 16Uhr

27. Mai 2020 von 14 – 16Uhr

28. Mai 2020 von 14 – 16Uhr

Anmeldung unter www.icc-austria.org

Zielgruppe

- ◆ Praktiker im internationalen Geschäft
- ◆ Mitarbeiter in der Administration
- ◆ Einkaufsabteilungen
- ◆ Exportabteilungen

Alle, die Ihre Rechtskenntnisse wieder auffrischen möchten

Hintergrund & Seminarziel

Unternehmerisches Handeln setzt auf jeder Stufe - und nicht nur auf der Ebene der Geschäftsführung - betriebswirtschaftliches, kaufmännisches, vor allem aber auch rechtliches Grundlagenwissen voraus. Unternehmen müssen sich an die geltenden rechtlichen Spielregeln halten, andernfalls drohen kostspielige Konsequenzen. Sind Unternehmen darüber hinaus grenzüberschreitend tätig, erhöhen sich die rechtlichen und damit letztendlich die wirtschaftlichen Risiken weiter. Da zudem die rechtlichen Rahmenbedingungen ständig geändert und durch neue Urteile oder Gesetze mit teils erheblichen Anforderungen fortgeschrieben werden, ist von den Unternehmen permanente Aufmerksamkeit gefordert.

Dennoch stehen viele mit der „Juristerei“ auf Kriegsfuß. Begriffe werden nicht immer einheitlich verwendet und haben oft eine völlig andere Bedeutung als im geschäftlichen Alltag. Deshalb sollte man sich solide Grundkenntnisse aneignen, um mit seinen Geschäftspartnern auf Augenhöhe verhandeln zu können.

Im Rahmen dieses eintägigen Seminars lernen die Teilnehmer die rechtlichen Grundlagen ihres geschäftlichen Alltags kennen. Was kann ich überhaupt regeln, wo sind die Grenzen meiner Wahlfreiheit zum zwingend zur Anwendung kommenden Recht? Was steckt wirklich hinter dem Begriff Gewährleistung, wie grenzt er sich zum Schadenersatz oder zu einem Garantievertrag ab? Was ist UN Kaufrecht und wie vereinbart man einen Gerichtsstand? Wann ist eine anwaltliche Beratung auf jeden Fall wichtig und woran erkenne ich einen guten Rechtsanwalt?

Ziel ist es, die Teilnehmer an rechtliche Grundlagen heranzuführen und Themen einfach, praxisnah und verständlich aufzubereiten. Am Ende des Tages werden Ihnen die wichtigsten rechtlichen Probleme bekannt sein und Sie werden in der Lage sein, Ihr Risiko wesentlich besser einzuschätzen.

Programm

Anwendbares Recht – Vor- und Nachteile

- Die richtige Rechtswahl: österreichisches Recht, UN-Kaufrecht oder doch fremdes Recht??

Vertragsschluss

- Anbot
 - Freibleibendes und verbindliches Angebot - Gegenangebot
 - Bestellung
- Annahme
 - Auftragsbestätigung
- Vertragsschluss durch Dritte
 - Stellvertretung, Innenvollmacht/Außenvollmacht, Prokura
- AGBs: wie werden sie in einen Vertrag einbezogen? Was kann ich regeln und was nicht?
- Vertragsschluss per Mail

Abwicklung des Vertrages und die sich daraus ergebenden Probleme

- Leistung – Leistungsbeschreibung
- Leistungsstörung
 - Verzug und seine Folgen: Annahmeverweigerung, Pönalen,
 - Gewährleistung und Garantie – Unterschiede und Folgen

- Schadenersatz
 - Grundlagen und ein Blick in andere Rechtsordnungen
 - Was ist entgangener Gewinn? Was ist Fahrlässigkeit?
- Gewährleistungsausschluss- und Haftungsausschlussklauseln; AGBs
- Vertragsstrafen – Konventionalstrafen – pauschalierter Schadenersatz

Forderungen absichern – Claim Management

- Wenn etwas schiefgeht - notleidende Verträge
 - Stundung, Nachverhandlung etc.
- Beweislast – Wer muss was beweisen können?
- Erkenntnisverfahren vs. Exekution: Recht haben, Recht bekommen und Recht durchsetzen
- Anwendbares Recht und Gerichtsstand
- Schiedsgerichtsbarkeit

Tipps im Umgang mit Rechtsanwälten/Innen

Referenten

Mag. Paulus Krumpel, stv. Geschäftsführer ICC Austria - Internationale Handelskammer; zuständig für die juristische Beratung rund um Außenhandel und Recht mit den Schwerpunkten internationale Vertragsgestaltung, UN-Kaufrecht, Incoterms®, Schiedsgerichtsbarkeit und internationale Wirtschaftskriminalität; Referent zu diesen Themen bei diversen Seminarveranstaltungen und in zahlreichen Inhouse-Schulungen; Autor vieler Fachartikel

oder

Mag. Angelika Zoder, Legal Affairs bei ICC Austria in Wien, zuständig für die juristische Beratung rund um Außenhandel und Recht mit den Schwerpunkten internationale Vertragsgestaltung, Incoterms® sowie finanzieller Absicherung von Import- und Exportverträgen mittels Akkreditiv, Bankgarantien, ECA oder kommerzieller Versicherung; mehrjährige Erfahrung im Legal and Financial Risk Management sowie im Finanzierungsbereich, Anlagenbau und in der juristischen Betreuung von internationalen Großprojekten

Anmeldung

Webinar: Vertragsrecht für Nichtjuristen

Das Webinar findet in **3 zusammenhängenden Modulen á 2 Stunden** statt.

Dauer pro Modul: ca. 1,5h Vortrag, im Anschluss besteht die Möglichkeit Fragen zu stellen. (Gesamtdauer 2h)

[Anmeldung für](#)

[26.05. + 27.05. + 28.05.2020](#)

jeweils von 14 – 16Uhr

Teilnahmegebühr pro Webinar (3 Module)

inkl. Trainingsunterlagen

€ 420,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 336,00 + 20% USt.

Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Webinar entrichtet sein muss!

Technische Voraussetzung

Internetfähiger Rechner/Laptop/Tablet oder Smartphone.

Sie erhalten 24h vor Beginn des Webinars von uns den Link und die Zugangsdaten zur Teilnahme an der Onlineschulung.