BRASILIEN
Export & Niederlassungen

HIER REGISTRIEREN

6. + 7. Mai 2024
jeweils 14:00 – 17:00 Uhr MEZ

Online-Training

WKO AUSSENWIRTSCHAFT AUSTRIA

ICC Austria

Praktisches Rechtswissen im Überblick

Trotz starken Konjunkturschwankungen und politischer Polemik bietet die Ressourcen-Supermacht Brasilien auch weiterhin enorme Chancen für langfristig engagierte Unternehmen. Gleichzeitig ist das brasilianische Geschäftsumfeld hochkomplex und kann nicht „so nebenbei“ bearbeitet werden.

Für erfolgreiche Geschäfte in Brasilien ist das entsprechende rechtliche Know-How unbedingt notwendig, sowie ein kulturelles Verständnis für die Geschäftspartner.

Unsere Experten kennen aus ihrer täglichen Arbeit die Dos & Don’ts des Geschäfts mit und in Brasilien und vermitteln sie Ihnen mit vielen Praxistipps aus ihrer langjährigen Erfahrung.

Zielgruppe

- Area Sales Manager:innen
- Export-Manager:innen
- Vertriebsmitarbeiter:innen
- Business Development Manager:innen
- Projektleiter:innen kaufmännisch + technisch
- Firmenjurist:innen
- Geschäftsführer:innen

Das Wesentliche

- Wichtigste Hausaufgaben vor Start von Geschäftsbeziehungen
- Liefervertragsrecht – Besonderheiten in Brasilien
- Rechtsverständnis brasilianischer Partner & Kunden
- Rechtl. Aspekte beim Aufbau des Vertriebs (Handelsvertreter etc.)
- Gründung einer Niederlassung (Vertrieb, Einkauf, Produktion)
- Umgang mit lokalen Behörden
- Kulturell richtig Verhandeln – Dos & Don'ts
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben" – nach Vertragsabschluss
- Vermeidung von Korruption

ICC Austria

Unsere Experten

Mag. Lukas Rhomberg

Partner von Fleury, Coimbra & Rhomberg Rechtsanwälte, São Paulo.
Studium der Rechtswissenschaften – Universität Wien, Österreich & Université Paris 2 Pantheon-Assas, Frankreich. Bachelor in Rechtswissenschaften – Universidade do Estado de São Paulo, Brasilien (per Anerkennung). Master (LL.M.) in Gesellschafts- und Kapitalmarktrecht an der University of Chicago Law School – USA.
Als Rechtsanwalt hat er eine Vielzahl von internationalen Unternehmen und Gruppen bei der Strukturierung ihrer Investitionen in Brasilien unterstützt, u.a. im Rahmen von Joint Venture und M&A Projekten, oder auch durch die Gründung von selbständigen Tochtergesellschaften.

Mag. Günther Sucher

Wirtschaftsdelegierter im Außenwirtschafts-Center São Paulo der Wirtschaftskammer Österreich. Unterstützung österreichischer Unternehmen bei Waren- und Dienstleistungsexporten, Projektgeschäften, Firmengründungen, Sourcing, Organisation von Fachveranstaltungen, Wirtschaftsmissionen und individuellen Geschäftsreisen.

Online-Training

BRASILIEN – Export & Niederlassungen

6. + 7. Mai 2024 | jeweils 14:00 – 17:00 Uhr MEZ

HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat

€ 515,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:
€ 412,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmer:innen eines Unternehmens pro Online-Training Termin !

Technische Voraussetzung

Internetfähiger Rechner/Laptop/Tablet oder Smartphone.
Das Online-Training wird über Zoom abgehalten. Sollte Ihr Unternehmen Zoom nicht standardmäßig nutzen, ist dennoch eine Teilnahme möglich.
Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Ihre hauseigene IT oder auch gerne direkt an uns.
Sie erhalten 3 Werktage vor Beginn den Link und die Zugangsdaten zur Teilnahme an der Onlineschulung.

Das Programm im Detail

Einführung

- Aktuelle wirtschaftliche und juristische Entwicklungen – und ein Ausblick
- Verhandeln mit lokalen Partnern – Dos & Don'ts
- Kulturverständnis & richtige Kommunikation – die Basis für Ihren Vertrag
- Rechtsverständnis brasilianischer Partner & Kunden
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben" – nach Vertragsabschluss
- Information über Ihre lokalen Partner einholen & Verhandlungen professionell planen
- Umgang mit lokalen Behörden

Exportverträge mit Brasilien

- Cross Border-Verträge – brasilianisches Vertragsrecht
- Vertragsformulierung – die wichtigsten Vertragsbestandteile
- Allgemeine Geschäftsbedingungen verwenden?
- Vereinbarung und Durchsetzung von Vertragsstrafen
- Gerichts- und Rechtswahlvereinbarungen – Staatliche Gerichte versus Schiedsgerichte
- Erfolgreiche Durchsetzung von Ansprüchen
- Rechtliche Praxistipps zum Export nach Brasilien

Doing Business in Brasilien – rechtliche Aspekte

- Aktuelle Trends & Entwicklungen bzgl. Markteintritt ausländischer Unternehmen
- Vertriebsaufbau (Handelsvertreter, Vertriebspartner, eigener lokaler Vertrieb)
- Gründung von Repräsentanzen, Tochtergesellschaften und Joint Ventures – Trends, Praxistipps
- Gesellschaftsrecht / Niederlassungsformen – Vor- und Nachteile
- Voraussetzungen / Genehmigungen / Ablauf / Zeitaufwand / Kosten
- Standortwahl im Überblick
- Überblick zu Technologie-Transfer – IP-Schutz & Know-How-Schutz rechtlich & praktisch
- Besteuerung der Tochtergesellschaft / Gewinnrückführung
- Vermeidung von Korruption
- Produktzertifizierung – Erfordernisse für den Vertrieb in Brasilien
- Spezielle Zoll-„Herausforderungen"

Arbeitsrecht

- Lokale Mitarbeiter rekrutieren, lokales Arbeitsrecht für Ihre Niederlassung vor Ort

Erweitern Sie Ihr Wissen!

BRASILIEN – Steuerrecht in der Praxis

16. + 17. April 2024, online

Internationale Vertriebsverträge

7. März 2024, Wien

Follow us on

ICC Austria