



## International Sales

Was Sie rechtlich wissen müssen!  
Englische Texte – deutsch erklärt!

### [HIER REGISTRIEREN](#)

14. Oktober 2025

9:00 – 17:00 Uhr

Hotel Erzherzog Rainer | Wien



Im internationalen Warenverkauf ist die **Geschäftssprache meist Englisch** – von der Geschäftsanbahnung, über die Vertragsverhandlung bis zum Lösen möglicher Probleme.

Ziel des Seminars ist es Ihnen konkrete Hilfen für den Internationalen Warenverkauf zu geben:

- Was ist zu tun vor Kontaktaufnahme mit möglichen Partnern?
- Worauf ist zu achten bei Vertragsabschluss?
- Wie können Sie Probleme lösen, wenn etwas schief gegangen ist?



## Zielgruppe

- Sales Manager:innen
- Export Manager:innen
- Praktiker:innen im internationalen Geschäft
- Mitarbeiter:innen der Rechtsabteilung
- Inhaber:innen / Leiter:innen von Exportunternehmen

## Unser Experte



### Dr. Franz-Martin Orou, LL.M.

Rechtsanwalt in Wien [www.fmo.eu](http://www.fmo.eu)

Spezialist für internationales Einkaufs- und Vertriebsrecht und gewerblichen Rechtsschutz, v.a. internationales Markenrecht.

Autor div. Publikationen im Bereich des Internationalen Warenhandels und des gewerblichen Rechtsschutzes; Lehrbeauftragter im MBA-Kurs „Strategic Purchasing & Supply Chain Management“.

## Das Wesentliche

- International Sales Agreement
- NDA, Non Disclosure Agreements (Geheimhaltungsvereinbarungen)
- General Terms and Conditions (=AGB) und “battle of forms”
- International Sales Law (UN-Kaufrecht)
- International Trademark Law (Markenrecht)
- Incoterms® 2020
- Spezialfall Zulieferer
- Commercial Agent Agreement
- Problems: How to react?



## Seminar

# International Sales

14. Oktober 2025 | 9:00 – ca. 17:00 Uhr

Hotel Erzherzog Rainer | Wiedner Hauptstraße 27-29 | 1040 Wien

## HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 580,00 + 20% USt.

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat,  
Kaffeepausen und Business Lunch

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Seminartermin!

# Das Programm im Detail

## Andere Länder - andere Rechtssysteme

### Vor Vertragsverhandlungen

- NDA, Non Disclosure Agreements (Geheimhaltungsvereinbarungen)
- Absicherung Ihrer Rechte
  - International Trademark Law
  - Save your know-how

### Internationaler Warenverkauf – Allgemeines

- Competent Court – Arbitration (Gerichtstand)
- Applicable Law – choice of law (Rechtswahl)
- Incoterms®
- International Sales Law (= UN Kaufrecht)

### Allgemeine Geschäftsbedingungen

- Wie werden sie gültig vereinbart?
- Was gilt bei einander widersprechenden AGB (“battle of forms“)?

## Wichtige Vertragsklauseln

- Warranty (Gewährleistung) and compensation for damages (Schadenersatz)
- Delay in delivery (Verzug)
- Limitation of liability (Haftungsbeschränkung)
- Framework Agreements (Rahmenverträge)

### Spezialfall Zulieferer

- Custom-made production
- Problematik “exclusivity“
- Supply Agreement – black listed clauses (verbotene Bestimmungen)

### Vertriebsverträge

- Compensation claim of the Commercial Agent (Ausgleichsanspruch)

## Werden Sie Mitglied bei uns !

Profitieren Sie, neben der **kostenfreien Beratung** zu unseren Themen, von unseren **vergünstigten Preisen** für Seminare / Online-Trainings, Inhouse Schulungen und Publikationen.

[Weitere Informationen zu einer Mitgliedschaft finden Sie hier !](#)

## Erweitern Sie Ihr Wissen!

Optimizing import and export contracts in English  
[28. Mai 2025, Wien](#)

Vertragrecht für Nichtjuristen  
[7. Mai 2025, Wien](#)  
[17. + 18. Juni 2025, online](#)

Follow us on

