



# VAE + Saudi Arabien Export & Niederlassungen

**HIER REGISTRIEREN**

29. Februar 2024

9:00 - 17:00 Uhr

Hotel Erzherzog Rainer | Wien



## Praktisches Rechtswissen im Überblick

Für erfolgreiche Geschäfte in der Region ist das entsprechende rechtliche Know-How unbedingt notwendig, sowie ein kulturelles Verständnis für die Geschäftspartner.

Unsere Experten kennen aus ihrer täglichen Arbeit die Dos & Don'ts des Geschäfts mit und in den Vereinigten Arabischen Emiraten und in Saudi Arabien und vermitteln sie Ihnen mit vielen Praxistipps aus ihrer langjährigen Erfahrung.



## Zielgruppe

- Export-Management
- Area Sales Management
- Business Development Manager:innen
- Projektleiter:innen kaufmännisch + technisch
- Firmenjurist:innen
- Geschäftsführung

## Das Wesentliche

- Wichtigste Hausaufgaben vor dem Start einer Geschäftsbeziehung
- Liefervertragsrecht – Besonderheiten in den VAE und in Saudi Arabien
- Rechtliche Aspekte beim Aufbau einer Vertriebsstruktur (Handelsvertreter, Vertragshändler, etc.)
- Gründung einer Niederlassung (Geschäftszweck, Lizenzen, Rechtsformen, Gründungs- und Betriebskosten)
- Zahlungssicherung und Streiterledigung – Ansprüche effizient sichern und erfolgreich durchsetzen
- Arbeits- und Sozialversicherungsrecht – Entsendung
- Öffentliche Aufträge und Lokalisierungsprogramme (ICV, IKTVA, Nusaned)
- Steuerrechtliche Aspekte beachten & optimieren – Körperschafts-, Quellen-, Mehrwertsteuer, Betriebsstätten, DBAs
- Datenschutz-Compliance
- Handelsvertreterrecht und Visabestimmungen (VAE – neu)
- Kodifizierung des Zivilrechts (Saudi Arabien – neu)

## Hintergrund

Die Regierungen der arabischen Golfstaaten haben in den letzten Jahren eine Flut grundlegender Reformen auf den Weg gebracht. Besonders Saudi Arabien und die VAE liefern sich zunehmend eine Art Reform-Wettrennen um die Gunst der Exporteure und Investoren aus den Industrieländern – wobei diese ihrerseits die Stabilität der ressourcenreichen Monarchien am Golf zu schätzen wissen. Viele Vertriebsmodelle müssen überprüft und auch unter steuerlichen Gesichtspunkten angepasst/optimiert werden.

Dieses Seminar bietet eine intensive Behandlung vieler rechtlicher Detailbereiche des Exports, lokalen Vertriebs und eigener Betriebsstätten auf der arabischen Halbinsel. Auch auf rechtliche und steuerliche Sonderfälle, wie Montage, Ersatzteillieferungen, Entsendungen etc. wird im Rahmen des Seminars eingegangen.

Auch für Ihre Fragen ist ausreichend Zeit eingeplant.

## Unsere Experten

### Jochen Hundt

Chairman der Full-Service Rechts-, Steuer- und Unternehmensberatung [Hundt & Partners](#) (Riad / Jeddah). Ansässig in Saudi Arabien seit 1998 und dort tätig als Legal Consultant und Steuerberater.

### Christoph Keimer

Rechtsanwalt, Legal Consultant in Dubai seit 1996, Fachanwalt für Arbeitsrecht und Partner bei [Schlüter Graf Rechtsanwälte PartG mbB](#) Dortmund / Hamburg / Dubai / Riad / Lahore / Addis Abeba

# VAE + Saudi Arabien Export & Niederlassungen

29. Februar 2024 | 9:00 – ca. 17:00 Uhr

Hotel Erzherzog Rainer | Wiedner Hauptstraße 27-29 | 1040 Wien

## HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 545,00 + 20% USt.

inkl. Wandkarte „Incoterms®2020“ (wird nachgeschickt),  
elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 436,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmer:innen eines Unternehmens pro Seminartermin !

## Einführung

- Aktuelle Lage – jüngste Entwicklungen und Reformen – Chancen & Risiken für österreichische Unternehmen

## Exportverträge

- Vertragsgestaltung – Besonderheiten in den VAE und in Saudi Arabien
- Kauf- und Liefervertragsrecht: Verwendung der Incoterms® 2023 – Regeln des E-Commerce
- Zahlungsbedingungen – Forderungsabsicherung – Dokumentarkredit – Anwendung der UCP 600
- Produkthaftung/Gewährleistung/Garantie, Vertragsstrafen, ICC Force-Majeure- und Hardship-Klauseln
- Allgemeine Geschäftsbedingungen anpassen und richtig zur Anwendung bringen – neues Zivilrecht Saudi Arabien!
- Umsatzsteuer, Verbrauchssteuern und Einfuhrzölle bei Exporten und im Projektgeschäft
- Rechtswahl, Gerichtsstands- oder Schiedsklausel – Verwendung der ICC Arbitration Rules 2021
- Rechtliche Praxistipps zum Export in die VAE und nach Saudi Arabien

## Doing Business in den VAE und Saudi Arabien

- Vertriebsaufbau (Handelsvertreter, Distributoren, eigener lokaler Vertrieb); Franchise-Sonderregeln
- Registrierungszwang, Mindestlaufzeit, Gebietsschutz, Beendigung, Ausgleichsansprüche, Rechtsprechung
- Lokalisierungsauflagen (Aramco/IKTVA, Sabic/Nusaned, Adnoc/ICV) kosteneffizient umsetzen
- Gründung von Repräsentanzen, Tochtergesellschaften und Joint Ventures – JV-Verträge und Exitstrategien
- Gesellschaftsrecht/Niederlassungsformen – Vor- und Nachteile; regionale Strukturen; Regional-Headquarter-Programm
- Voraussetzungen, Genehmigungen, Lizenzen, Ablaufplan, Investitionsschutz, Lokalisierungszwang, Kosten
- Freihandelszonen: offshore/onshore/„midshore“ – Geschäftstätigkeit im „Mainland“ – Saudi „Special Economic Zones“
- Umstrukturierung, Insolvenzrecht, Liquidation – Mindestkapital, Minderheitenschutz – 100% Eigenbesitz
- steuerliche Behandlung (KöSt, MWSt, Quellensteuer, DBAs, „virtuelle Betriebsstätte“, Dividendenrückführung, etc.)
- Prävention von Korruption; lokale Besonderheiten der Compliance-Vorschriften; neue Datenschutzgesetze

## Arbeits- und Aufenthaltsrecht – Entsendung

- Mitarbeiter + arbeitsrechtliche Aspekte; lokaler Arbeitsmarkt, Nationalisierungsprogramme; Wage Protection System
- Entsendung und lokale Anstellung: wirtschaftliche Modelle und Vertragsgestaltung; Digitalisierung der Verträge und Verfahren
- Garantierte Arbeitnehmerrechte, Kündigung und Kündigungsschutz, Abfindungen, Änderungskündigungen
- Aufenthaltsrecht, Sponsorship-System; Free Lancer; (neue) Visatypen und Arbeitsgenehmigungen
- Sozialversicherungssysteme, Pflichtkrankenversicherung; Besteuerung persönlicher Einkommen; „Dependent Fees“

## Grundzüge des öffentlichen Auftragsrechts

- Anwendungsbereich, Voraussetzungen, Vergabeverfahren, Einspruchsverfahren
- Vertragsgestaltung und -abwicklung, offizielle Musterverträge; Schiedsklauseln
- Zahlungsabwicklung; Vertragswährung und Wechselkursrisiko; Bankbürgschaften
- Veränderungen des Arbeitsumfangs/Vertragslaufzeit – Einwände und Einstellung der Arbeiten – Kündigungsmöglichkeiten
- Force Majeure / State of Emergency / Hardship in Krisensituationen wie Covid-19
- Klagen gegen staatliche Auftraggeber – Verwaltungsgerichte – Zulässigkeit von Schiedsverfahren – ICSID-Verfahren