



VAE + Saudi Arabien

Markteintritt & Investitionen

Chancen - Risiken - rechtliche Besonderheiten

HIER REGISTRIEREN

28. April 2026
9:00 – 17:00 Uhr
Wien



Die arabische Halbinsel befindet sich im Umbruch:
Reformen, neue Gesetze und Lokalisierungsvorgaben verändern
die Rahmenbedingungen für Unternehmen rasant.

Dieses Seminar vermittelt praxisnah das Wissen, das Sie benötigen,
um Export, Projekte, Niederlassungen und Personalplanung
in Saudi-Arabien und den VAE rechtssicher und effizient umzusetzen.



Zielgruppe

- Export-Management
- Area Sales Management
- Business Development Management
- Projektleitung kaufmännisch + technisch
- Firmenjurist:innen
- Geschäftsführung

Programm

Export und Vertrieb

- Vertragsgestaltung – Besonderheiten in den VAE und in Saudi Arabien
- Forderungsabsicherung und -eintreibung
- Begründung und Beendigung von Vertriebsmittlerstrukturen (Handelsvertreter, Distributoren)

Niederlassungsgründung

- Niederlassungsformen in- und außerhalb von Freizonen
- Vor- und Nachteile, Praxistipps
- Gründungsprozesse optimal gestalten
- Regional Headquarters Erfordernisse – Alternativen?

Grundzüge des öffentlichen Auftragsrechts

- Projektdurchführung ohne/mit Niederlassung
- Anwendungsbereich, Voraussetzungen, Vergabeverfahren
- Vertragsgestaltung und -abwicklung
- Lokalisierungsbestimmungen

Arbeiten am Golf

- Arbeits-, Aufenthalts- und Sozialversicherungsrecht für ausländische Arbeitskräfte
- Nationalisierung (Saudisierung und Emiratisierung)
- Entsendungsmodelle vs. lokale Mitarbeiter:innen

Hintergrund

Die jüngste Schwäche an den Ölmärkten befeuert den Reformdrang in Saudi-Arabien und den Vereinigten Arabischen Emiraten – mit einer Flut neuer und überarbeiteter Regelungen, die Unternehmen vor neue Herausforderungen stellen. Während sich beide Staaten in ihren wirtschaftlichen Zielsetzungen ähneln, unterscheiden sich ihre rechtlichen Rahmenbedingungen deutlich. Für die Planung und Umsetzung einer regionalen Marktstrategie ist daher fundiertes Fachwissen unerlässlich.

Dieses Seminar vermittelt praxisorientiertes Know-how zu den rechtlichen, organisatorischen und steuerlichen Aspekten des Markteintritts, der Projektdurchführung und der Geschäftstätigkeit auf der arabischen Halbinsel. Sie erhalten konkrete Handlungsempfehlungen, um regulatorische Anforderungen zu erfüllen, Anreize optimal zu nutzen und Projekte sicher zu realisieren – von der Vertragsgestaltung über die Niederlassungsgründung bis hin zu arbeitsrechtlichen Fragen und Lokalisierungsauflagen.

Unsere Experten

Jochen Hundt

Managing Partner der Rechts-, Steuer- und Unternehmensberatungskanzlei [Hundt & Partners](#) (Riad / Jeddah). Ansässig in Saudi Arabien seit 1998 und dort tätig als Legal Consultant.

Christoph Keimer

Rechtsanwalt, Legal Consultant in Dubai seit 1996, Fachanwalt für Arbeitsrecht und Partner bei [Schlüter Graf Rechtsanwälte PartG mbB](#) Dortmund/Hamburg/Dubai/Riad/Lahore/Addis Abeba

VAE + Saudi Arabien Markteintritt & Investitionen

28. April 2026 | 9:00 – 17:00 Uhr

Haus der Bauwirtschaft | Schaumburggasse 20 | 1040 Wien

HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat,
Kaffeepausen und Business Lunch

€ 580,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Veranstaltungstermin !