



Vertragsrecht für Nichtjuristen

mit internationalem Bezug

HIER REGISTRIEREN

14. Oktober 2026
9:00 – ca. 16:30 Uhr
Wien



Gestalten Sie Ihre Exportverträge erfolgreich!
Praxisnah erklärt und sofort anwendbar

Vertragsrechtliche Grundlagen – praxisnah erklärt

Besonderheiten im internationalen Rechtsverkehr

Verzug und Force Majeure

AGB – wann sie wirklich gelten

Sanktionen, Russland-Klausel, Belarus- Klausel

Durchsetzung von Rechten und Forderungen im Ausland



Zielgruppe

- ▶ Praktiker:in im internationalen Geschäft
- ▶ Mitarbeiter:in
 - ✓ in der Administration
 - ✓ im Einkauf
 - ✓ im Export
- ▶ Alle, die ihre Rechtskenntnisse wieder auffrischen möchten

Programm

Einführung: Grundlagen

- ▶ österreichisches Recht, ABGB, UGB, UN- Kaufrecht
- ▶ Vertretung eines Unternehmens; Stellvertretung, Vollmachten

Wie kommt ein Vertrag rechtswirksam zustande

- ▶ Angebot und Annahme
- ▶ Per E-Mail, mündlich oder nur schriftlich
- ▶ Allgemeine Geschäftsbedingungen AGB, Einkaufsbedingungen EGB, etc.
- ▶ **Forderungen absichern im Vertrag** Sicherungsrechte, Eigentumsvorbehalt, Pfandrecht

Abwicklung des Vertrags und sich daraus ergebende Probleme:

Leistungsstörungen

- ▶ Verzug
- ▶ Gewährleistung
- ▶ Schadenersatz
- ▶ Produkthaftung
- ▶ Haftungsbegrenzungen, Verjährung
- ▶ Pönalen, Vertragsstrafen
- ▶ Höhere Gewalt, Force Majeure

Rechtswahl, (Schieds-) Gerichtsstand

- ▶ internationale Vollstreckbarkeit / Durchsetzbarkeit von (schieds-) gerichtlichen Entscheidungen

Compliance

- ▶ Sanktionen, Russland-Klausel, Belarus- Klausel

zahlreiche Praxisbeispiele



Hintergrund

Unternehmerisches Handeln setzt auf jeder Stufe - und nicht nur auf der Ebene der Geschäftsführung - betriebswirtschaftliches, kaufmännisches, vor allem aber auch rechtliches Grundlagenwissen voraus. Unternehmen müssen sich an die geltenden rechtlichen Spielregeln halten, andernfalls drohen kostspielige Konsequenzen; bei Export- und Importverträgen erhöhen sich die rechtlichen und die wirtschaftlichen Risiken weiter. Auch die laufenden Änderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen erfordern von Unternehmen permanente Aufmerksamkeit.

Dennoch stehen viele mit der „Juristerei“ auf Kriegsfuß.

Im Rahmen dieses eintägigen Seminars lernen die Teilnehmer:innen die rechtlichen Grundlagen ihres geschäftlichen Alltags kennen. Was kann ich überhaupt vertraglich regeln, wo sind die Grenzen der Vertragsgestaltung erreicht? Was steckt wirklich hinter den Begriffen Gewährleistung, Schadenersatz oder Garantie? Betreffen mich Sanktionen und wie vereinbart man einen funktionierenden Gerichtsstand? Wann ist eine anwaltliche Beratung auf jeden Fall wichtig?

Ziel ist es, die Teilnehmer an rechtliche Grundlagen der Vertragsgestaltung heranzuführen und Themen einfach, praxisnah und verständlich aufzubereiten. Am Ende des Tages sind Ihnen die wichtigsten rechtlichen Probleme bekannt und Sie werden in der Lage sein, Ihr Risiko wesentlich besser einzuschätzen und Verträge in Ihrem Sinne zu gestalten.



Unsere Empfehlung für weiterführende Publikationen:

- ▶ eBook: ICC Model Contract International Sale (Manufactured Goods)
- ▶ eBook: ICC Short Form Model Contracts: International Commercial Agency and Distributorship
- ▶ Incoterms® 2020
- ▶ ICC-Muster Internationaler Kaufvertrag

Nutzen Sie die Möglichkeit, die Publikationen über uns käuflich zu erwerben!
[Weitere Informationen finden Sie hier!](#)

Unsere Experten/Expertinnen

Mag. Paulus Krumpel, Geschäftsführer ICC Austria - Internationale Handelskammer; zuständig für die juristische Beratung für Außenhandel und Recht mit den Schwerpunkten internationale Vertragsgestaltung, UN-Kaufrecht, Incoterms®, Schiedsgerichtsbarkeit und internationale Wirtschaftskriminalität; Referent zu diesen Themen bei diversen Seminarveranstaltern und in zahlreichen Inhouse-Schulungen; Autor vieler Fachartikel

oder

Mag. Angelika Zoder, Legal Affairs bei ICC Austria in Wien, zuständig für die juristische Beratung für Außenhandel und Recht mit den Schwerpunkten internationale Vertragsgestaltung, Incoterms® sowie finanzieller Absicherung von Import- und Exportverträgen mittels Akkreditiv, Bankgarantien, ECA oder kommerzieller Versicherung; mehrjährige Erfahrung im Legal and Financial Risk Management sowie im Finanzierungsbereich, Anlagenbau und in der juristischen Betreuung von internationalen Großprojekten

Seminar Vertragsrecht für Nichtjuristen

14. Oktober 2026 | 9:00 – ca. 16:30 Uhr

Wien, Ort wird noch bekanntgegeben

HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 580,00 + 20% USt.

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat, Kaffeepausen und Business Lunch

Ermäßiger Preis für ICC Austria Mitglieder:
€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Seminartermin !

Werden Sie Mitglied bei uns !

Profitieren Sie, neben der **kostenfreien Beratung** zu unseren Themen, von unseren **vergünstigten Preisen** für Seminare / Online-Trainings, Inhouse Schulungen und Publikationen.

[Weitere Informationen zu einer Mitgliedschaft finden Sie hier !](#)

Erweitern Sie Ihr Wissen !

[International Purchasing – Was Sie rechtlich wissen müssen!](#)

05. März 2026, Wien

[International Sales – Was Sie rechtlich wissen müssen!](#)

24. März 2026, Wien

[Incoterms® 2020](#)

24. + 25. Juni 2026, online

[U.S. Export- & Re-Exportkontrollrecht](#)

10. November 2026, Wien



Follow us on

