



Exportkompetenz USA

Operative Abwicklung von Lieferungen in die USA

Praxisnahes, sofort umsetzbares Wissen!

- ◆ Lieferklauseln & Zollregularien
- ◆ Security Bestimmungen & Transportabwicklung
- ◆ NEU seit 1. Juli 2016: SOLAS Bestimmungen für Seefracht-Container
- ◆ Verbesserung/Optimierung der Geschäftsprozesse entlang der Exportkette
- ◆ Richtige Exportkalkulation um Geschäfte besser zu bewerten
- ◆ Fachwissen um Lieferungen reibungslos abzuwickeln
- ◆ Entwicklung einer USA-Export-Checkliste

Mittwoch, 8. März 2017

9.00 – ca. 17.00 Uhr

Arcotel Nike

Untere Donaulände 9, 4020 Linz

Zielgruppe

- ◆ **Leiter und MitarbeiterInnen aus der Versand/Logistikabteilung**
- ◆ **Verkaufsaußen- und Innendienst, die mit USA-Geschäften zu tun haben**
- ◆ **Neu-Einsteiger ins USA-Geschäft**
- ◆ **Alle, die Ihr Export-Wissen erhöhen wollen**

Hintergrund & Seminarziel

Risiken kennen und kontrollieren, Fehlerkosten reduzieren und zufriedene Kunden in den USA gewinnen!

Der US-amerikanische Markt birgt Risiken, die viele Unternehmer erst kennenlernen, wenn es schon zu spät ist.

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie Ihre Produkte ohne teure Zwischenfälle oder Verzögerungen in die USA exportieren.

Denn: Nur wer sein Risiko kennt, kann es kontrollieren und gezielt gegensteuern.

Das Seminar vermittelt praxisorientierte Inhalte um Ihre MitarbeiterInnen, die mit Ihrem USA-Geschäft betraut sind, nachhaltig „fit für den US-Export“ zu machen.

Sie bekommen einen breiten Überblick über die bevorzugten USA-Lieferklauseln DAP und DDP sowie, Basic-Zollregulierungen. Informationen zur Transportlogistik rund um Luft- und Seefracht runden das Fachwissen ab.

Die Seminarteilnehmer erarbeiten Schritt für Schritt eine Checkliste, mit dem Ziel ihre Exporte nach den USA ohne Zwischenfälle und kostenrichtig abzuwickeln und Kunden langfristig zufriedenzustellen.

Referentin

Manuela Hermetter, ist Unternehmensberaterin für Außenwirtschaft und Diplomtrainerin in der Erwachsenenbildung. Sie verfügt über 20 Jahre Praxis in der Logistikbranche und ist Absolventin des Universitätslehrganges für Export und internationale Geschäftstätigkeiten. Sie leitete 15 Jahre die internationale Überseeabteilung von DB Schenker in Klagenfurt und war zuletzt für Verkauf & Marketing verantwortlich. Während Ihrer Karriere in der Logistikbranche war sie u.a. für die Entwicklung des Tradelane USA verantwortlich und bereiste die USA mehrmals. Manuela Hermetter referiert regelmäßig zu Außenwirtschafts-, Zoll- und Logistikthemen.

ICC Austria - Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht

ICC Austria berät Sie bei:

- *Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge*
- *Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie*
- *Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen*
- *Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation*
- *Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage*

Programm

- ◆ **Besonderheiten des Marktes**

- ◆ **USA-Lieferklauseln DAP und DDP (Incoterms® 2010)**
 - Detaillierte Erklärung und Abgrenzung zu anderen Incoterms
 - Verkäuferverpflichtungen und Risiko der beiden Klauseln
 - Kostenrichtige Exportkalkulation

- ◆ **Basics der US-Zollregularien**
 - Importer of Record
 - Power of Attorney
 - Customs Bond – inkl. Berechnung
 - Einfuhrabgaben in den USA
 - Duty
 - Merchandise Processing Fee
 - Harbour Maintenance Fee
 - Other Government Agencies
 - z.B. FDA, FCC, EPA etc.

- ◆ **Security Bestimmungen**
 - ISF 10+2
 - AMS-Filing
 - C-TPAT

- ◆ **Transportabwicklung USA**
 - Luftfracht
 - Seefracht
 - Besonderheiten des US-Marktes

- ◆ **Erarbeitung einer Checkliste für Ihr Unternehmen**

Publikationen

Auf Anforderung übersenden wir Ihnen gerne unsere komplette Publikationsliste

Publ. Nr.	Sprache	Titel	€
715	DE, EN	Incoterms® 2010	38,00
738	EN	ICC Model International Sale Contract	75,00
773	EN	ICC Model Selective Distributorship Contract	69,00
766	EN	ICC Model Commercial Agency Contract	69,00
758-1	DE, EN	Einheitliche Richtlinien für auf Anfordern zahlbare Garantien (URDG 758) Revision 2010	30,00
600	DE, EN	Einheitliche Richtlinien und Gebräuche für Dokumenten-Akkreditive (ERA 600)	25,00

Alle Preise zzgl. 10 % Verpackung u. Porto und 10 % MWSt.

Weitere Publikationen unter www.icc-austria.org – Publikationen

All ICC rules and publications are protected by copyright. Their reproduction in any form is strictly forbidden without the authorization on ICC.

Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

Frau Natascha Mottl
ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: n.mottl@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-4306

☎ Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Mag. Paulus Krumpel**weitere ICC Austria Seminare:

- **Optimale Vertragsgestaltung in englischer Sprache**
2. März, Linz
- **International Sales**
21. März 2017, Wien
- **Incoterms® 2010**
4. April, Linz

alle Details auch unter: www.icc-austria.org

Registrierung

Exportkompetenz USA

8. März 2017

9.00 – ca. 17.00 Uhr

Arcotel Nike

Untere Donaulände 9, 4020 Linz

Ich bin damit einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Post, Fax oder E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde.

Teilnahmegebührinkl. Seminarunterlagen,
Kaffeepausen, Mittagsimbiss

€ 480,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 384,00 + 20% USt.

Anmeldeschluss

4 Werktage vor dem Seminar

**Bei Buchung bis zum 1.02.2017
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!****Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!**

Teilnehmer Information

Familiennamen: Vorname: Titel:

Unternehmen:

Adresse:

PLZ: Ort:

Telefon: Fax: E-Mail:

Funktion / Position im Unternehmen:

Rechnungsdaten

Unternehmen:

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung):

Adresse:

PLZ: Ort:

Anmerkungen:

Stornobedingungen:

Bitte haben Sie Verständnis, dass eine Stornierung sowie eine etwaige Rückerstattung der Seminarkosten nur bei Rücktritt bis 14 Tage vor dem Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich ist. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Erfolgt keine fristgerechte Stornierung wird der volle Seminarbetrag fällig. Selbstverständlich können Sie bei einer persönlichen Verhinderung einen Vertreter entsenden.

.....
Datum.....
Unterschrift