



Internetvertrieb in der EU

rechtliche Rahmenbedingungen

Welche Besonderheiten sind zu beachten?

- ◆ Beispiele aus der Praxis
- ◆ Welche Vertriebsformen bieten sich im Internet für Ihr Unternehmen an?
- ◆ Achtung – Kartellrecht: vermeiden Sie kostenintensive Fallen!
- ◆ Sind Ihnen Drittplattformverbot und Geoblocking wirklich geläufig oder riskieren Sie einen Kartellverstoß?
- ◆ Dos and Don'ts im Internetvertrieb
- ◆ E-Commerce Recht
- ◆ AGB im Internet
- ◆ Rechtsdurchsetzung

Donnerstag, 9. Mai 2019

9.00 – ca. 16.30 Uhr

WKO, Wiedner Hauptstraße 63, 1040 Wien

Zielgruppe

- ◆ Geschäftsführer und Vorstände
- ◆ Vertriebsleiter
- ◆ Firmenjuristen
- ◆ Exportmanager
- ◆ Mitarbeiter im Vertriebsbereich
- ◆ Lokale Handelsfirmen
- ◆ Importeure und Großhändler
- ◆ Lieferanten

Organisation

Das Seminar wird in deutscher Sprache abgehalten. Der Schwerpunkt liegt auf dem kommerziellen Business to Business (B2B) Bereich; konsumentenschutzrechtliche Aspekte werden aber ebenfalls behandelt.

Hintergrund & Seminarziel

Die richtige rechtliche Gestaltung des Internetvertriebs ist eine unternehmerische Herausforderung, insbesondere wenn Sie grenzüberschreitend tätig werden wollen. Immer wieder kommt es in diesem Zusammenhang zu kostenintensiven, aber vermeidbaren Fehlern. Durch dieses Seminar wird wichtiges Know-how zur richtigen Gestaltung des internationalen Internetvertriebs vermittelt, damit Risiken vermieden werden. Es ist wichtig, Fehlerquellen und potentielle Gefahren zu erkennen und sich entsprechend abzusichern.

Wenigen österreichischen Unternehmen sind die umfangreichen Auswirkungen des Vertriebskartellrechts und der E-Commerce Regelungen bewusst. Erst wenn ein Konflikt mit den einschlägigen Vorschriften offensichtlich wird und hohe Geldstrafen drohen, gibt es ein böses Erwachen.

Sie werden in diesem Seminar über alle wesentlichen Rechtsfragen informiert. Anhand praktischer Beispiele wird gezeigt, wie der Internetvertrieb erfolgreich und friktionsfrei gestaltet und gestartet werden kann. Das Seminar ist so angelegt, dass Interaktion und Diskussion ermöglicht und gefördert werden und Ihnen das notwendige Know-how zur rechtskonformen Gestaltung Ihres Internetvertriebs vermittelt wird.

Referenten

Dr. Philippe Kiehl, LL.M. ist Wirtschaftsanwalt in Wien, spezialisiert auf Vertriebs-, Kartell- und E-Commerce-recht sowie die Compliance-Beratung. Er berät Unternehmen in allen rechtlichen Fragen, die beim Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen zu beachten sind, wie z.B. bei der Wahl des passenden Vertriebsmodells, dem Einstieg in den Internetvertrieb, der Gestaltung von „klassischen“ und Internet-Vertriebsverträgen, der Erstellung von maßgeschneiderten AGBs für Webshops, der richtigen Nutzung von Kunden- und Lieferantendaten und der gerichtlichen Auseinandersetzung. Neben seiner langjährigen rechtsanwaltlichen Praxis in Wien und Brüssel kann er auf Erfahrungen als Compliance Manager bei der MAN Truck & Bus AG, München und Wien, verweisen.

Mag. Michael Staudacher, LL.M. ist ehemaliger Rechtsanwalt und nunmehr als Legal Counsel in der Rechtsabteilung einer Pharmaunternehmensgruppe tätig. Er ist auf öffentliches Wirtschaftsrecht spezialisiert mit den besonderen Schwerpunkten IT- und Datenschutzrecht. Bei seiner Tätigkeit als Legal Counsel zeichnet er unter anderem für die datenschutzrechtliche Compliance der international tätigen Pharmagruppe verantwortlich und hat die Gruppe in Vorbereitung auf die DSGVO im Zuge eines eigens aufgesetzten Datenschutzprojekts „datenschutzfit“ gemacht.

Programm

◆ Einführung

◆ Verhältnis Wiederverkäufer – Kunden

- Einführung: Das E-Commerce Paket der Europäischen Kommission
- Vertragsabschluss im Internet
- Allgemeine Geschäftsbedingungen
- E-Commerce-Gesetz
- Sondervorschriften für Verbraucher nach KSchG und FAGG (z.B. Informationspflichten des Vertriebshändlers, Rücktrittsrecht des Verbrauchers)
- Datenschutz im Internetvertrieb
- Geoblocking-Verordnung
- Ausblick: Anhängige Richtlinienvorschläge der Kommission zum E-Commerce

◆ Verhältnis Lieferant – Vertriebsmittler im Internetvertrieb

- Überblick über die Vertriebsformen (Eigenvertrieb – Handelsvertreter – Händler – Selektivvertrieb – Franchising)
- Kartellverbot und Freistellungsmöglichkeiten, insbesondere Vertikal-GVO Nr. 330/2010
- Zwingende kartellrechtliche Regelungen im Vertriebsvertrag
- Besonderheiten im Internetvertrieb (Verbot – Drittplattformverbot – Geoblocking)
- Sonstige Punkte, die vertraglich geregelt werden sollten
- Sonderthemen: Ausgleichsanspruch und Investitionsersatzanspruch

◆ Rechtsdurchsetzung bei internationalen Verträgen

- Internationale Gerichtsbarkeit und Gerichtsstand
- Anwendbares Recht, Rechtswahl
- Alternative Streitbeilegung im E-Commerce

ICC Austria - Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht

ICC Austria berät Sie bei:

- *Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge*
- *Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie*
- *Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen*
- *Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation*
- *Prävention vor Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Korruption, Spionage*

Publikationen

Auf Anforderung übersenden wir Ihnen gerne unsere komplette Publikationsliste

Publ. Nr.	Sprache	Titel	€
758-1	DeEn	Einheitliche Richtlinien für auf Anfordern zahlbare Garantien (URDG 758)	30,00
745	En	International Standard Banking Practice (Revision 2013)	25,00
522	DeEn	Einheitliche Richtlinien für Inkassi (Uniform Rules for Collections)	21,00
745 ED	DeEN	ISBP – International Standard Banking Practice – 2013 revised Edition	38,00

Alle Preise zzgl. 10 % MWSt., Verpackung und Porto

Weitere Publikationen unter www.icc-austria.org – Publikationen

All ICC rules and publications are protected by copyright. Their reproduction in any form is strictly forbidden without the authorization on ICC.

Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

Hrn. Marcel Hribernik
ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: m.hribernik@icc-austria.org

Tel.: +43-1-504 83 00-3700

Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Mag. Angelika Zoder**

weitere ICC Austria Seminare:

- **Sanctions & Embargoes US/EU-Export- & Re-Export Controls**
5./6. November 2018, Wien
- **Documentary Credits for Beginners**
21. November 2018, Wien
- **Beschaffungsmanagement und Lieferantenbeziehungen im internationalen Anlagenbau**
21. Jänner 2019, Wien

alle Details auch unter: www.icc-austria.org

Registrierung

>>> Zur Online-Anmeldung <<<

Internetvertrieb in der EU

Donnerstag, 9. Mai 2019**9.00 – ca. 16.30.00 Uhr****WKO, Wiedner Hauptstraße 63, 1040 Wien**U1 Station Taubstummengasse
5 Gehminuten

Parkgarage vor Ort!

Teilnahmegebührinkl. Seminarunterlagen,
Kaffeepausen, Mittagsimbiss**€ 490,00** + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 392,00 + 20% USt.**Anmeldeschluss****4 Werktage vor dem Seminar****Bei Buchung bis zum 5.4.2019
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!****Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!**

Teilnehmer Information

Familiennamen: Vorname: Titel:

Unternehmen:

Adresse:

PLZ: Ort:

Telefon: Fax: E-Mail:

Funktion / Position im Unternehmen:

Rechnungsdaten

Unternehmen:

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung):

Adresse:

PLZ: Ort:

Anmerkungen:

Stornobedingungen:

Mit Unterzeichnung der Anmeldung gelten die AGB der ICC Austria, abrufbar unter <https://www.icc-austria.org/de/Ueber-uns/AGB/AGB-Seminare.htm>, als akzeptiert. Kostenlose Stornierung bzw. Rückerstattung der Seminarkosten nur schriftlich bei Rücktritt bis 14 Tage vor Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich. Bei persönlicher Verhinderung kann ein Vertreter derselben Firma entsandt werden. **Ich nehme zur Kenntnis, dass meine Daten zum Zweck der Registrierung elektronisch gespeichert werden.** ICC Austria wird meine Daten nicht an Dritte weitergeben.

 Ich bin damit einverstanden, weitere Informationen zu Veranstaltungen mit inhaltlich ähnlichen Themen per E-Mail zu erhalten.
Diese Zustimmung kann jederzeit per E-Mail an delete@icc-austria.org widerrufen werden.

Datum

Unterschrift