



Optimale Vertragsgestaltung in englischer Sprache für Import- und Exportverträge

Zwei der wesentlichsten Vertragsrisiken in der Praxis, sind schlechte Formulierungen und die Nichtbeachtung lokalen Rechts!

- ◆ Englisch verhandeln und Verträge abschließen
- ◆ Unterschiedliche Rechtssysteme im Überblick
- ◆ Wie vermeide ich Fehler in der Vertragserrichtung
- ◆ Schadenersatz wirksam einschränken
- ◆ Eigentumsvorbehalt, Gewährleistung, Höhere Gewalt,
- ◆ Musterklauseln
- ◆ Zahlreiche Vertragsbeispiele an Hand von Rechtsordnungen in wichtigen Exportländern (inklusive Russland und USA)

Mittwoch, 3. April 2019

9.00 – ca. 17.00 Uhr

Arcotel Nike

Untere Donaulände 9, 4020 Linz

Target Group

Export- and import managers, sales personnel and lawyers involved in contract negotiations. Participants should have a strong foundation in basic English. Legal expertise is not required but **experience with export or import contracts is assumed.**

Organization

- The lecturer is bilingual (English native speaker).
- The seminar will be held in the English language in order to match the content of the seminar and assist in enhancing your English language capabilities on export and import contracts.
- Question and answer session can also be in German.
- Hands-on examples will be used throughout and a glossary of the most important legal terminology will be supplied. Your active participation is highly appreciated!

Objective

Optimizing import and export contracts in English

This seminar aims at enhancing your general knowledge of contracts and will explain how to draft and structure import and export contracts in English. Standard clauses and phrases as well as checklists will help you formulate your international contracts properly. Being proficient in using legal terminology will better prepare you in using English as the language of negotiation professionally. Selective case examples will give you the possibility to test and apply your knowledge.

Lecturer

Dr. Paul Luiki, J.D., partner at the law firm Fellner Wratzfeld & Partner Rechtsanwälte GmbH; registered attorney in Vienna; previously practiced law in the state of Ohio; experience as practicing lawyer in the US; specialized in contract and corporate law; focus on Eastern Europe and US.

ICC Austria - *Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht*

ICC Austria berät Sie bei:

Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge

- Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie
- Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen
- Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation
- Prävention vor Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Korruption, Spionage

Content

General Principles of Contracts

- Basic differences of legal systems and laws
- Rules of interpretation for contracts
- Differences between Anglo-American style and civil law contracts

English as the Legal Language of Contracts

- Translation difficulties and other language issues
- Legal English terminology

Key Issues and Clauses

- When is there a "meeting of the minds" resulting in a binding contract?
- Title retention issues
- How to deal properly with damages clauses
- Limitation of liability
- The dangers of liquidated damages
- Material adverse change
- Force majeure
- Termination clauses
- Deadlines and time limits
- Warranties and guarantees
- Dispute resolution clauses (i.e. ordinary court, arbitration, mediation)
- Applicable law
- Entire agreement, waiver and other standard clauses
- Special contract issues in key export jurisdictions, including Russia and the US

Sample Contract Provisions and Case Law Examples

- Many specific contract clauses will be provided
- Common mistakes in practice

Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

Herr Marcel HRIBERNIK
 ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: m.hribernik@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3700

☎ Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Herr Mag. Paulus Krumpel**

weitere ICC Austria Seminare:

- **Export-Genehmigungen, Sanktionen, Prüfpflichten - Exportkontrolle für Praktiker**
12. Februar, Wien
- **Internationale Vertriebsverträge**
20. März, Wien
- **International Sales**
7. Mai, Wien

alle Details auch unter: www.icc-austria.org

Registrierung >>> Zur Online-Anmeldung <<<

Optimale Vertragsgestaltung in englischer Sprache

3. April 2019

9.00 – ca. 17.00 Uhr

Arcotel Nike, Untere Donaulände 9, 4020 Linz

Teilnahmegebühr

inkl. Seminarunterlagen,
Kaffeepausen, Mittagsimbiss

€ 490,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 392,00 + 20% USt.

Anmeldeschluss

4 Werktage vor dem Seminar

**Bei Buchung bis zum 27.02.2019
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!**

Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!

Teilnehmer Information

Familienname: Vorname: Titel:

Unternehmen:

Adresse:

PLZ: Ort:

Telefon: Fax: E-Mail:

Funktion / Position im Unternehmen:

Rechnungsdaten

Unternehmen:

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung):

Adresse:

PLZ: Ort:

Anmerkungen:

Stornobedingungen:

Mit Unterzeichnung der Anmeldung gelten die AGB der ICC Austria, abrufbar unter <https://www.icc-austria.org/de/Ueber-uns/AGB/AGB-Seminare.htm>, als akzeptiert. Kostenlose Stornierung bzw. Rückerstattung der Seminarkosten nur schriftlich bei Rücktritt bis 14 Tage vor Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich. Bei persönlicher Verhinderung kann ein Vertreter derselben Firma entsandt werden. **Ich nehme zur Kenntnis, dass meine Daten zum Zweck der Registrierung elektronisch gespeichert werden.** ICC Austria wird meine Daten nicht an Dritte weitergeben.

Ich bin damit einverstanden, weitere Informationen zu Veranstaltungen mit inhaltlich ähnlichen Themen per E-Mail zu erhalten.

Diese Zustimmung kann jederzeit per E-Mail an delete@icc-austria.org widerrufen werden.

.....
Datum

.....
Unterschrift