



# BRASILIEN

Export & Niederlassungen

**HIER REGISTRIEREN**

27. + 28. November 2024  
jeweils 14:00 – 17:00 Uhr MEZ

Online-Training



## Praktisches Rechtswissen im Überblick

Trotz starken Konjunkturschwankungen und politischer Polemik bietet die Ressourcen-Supermacht Brasilien auch weiterhin enorme Chancen für langfristig engagierte Unternehmen. Gleichzeitig ist das brasilianische Geschäftsumfeld hochkomplex und kann nicht „so nebenbei“ bearbeitet werden.

Für erfolgreiche Geschäfte in Brasilien ist das entsprechende rechtliche Know-How unbedingt notwendig, sowie ein kulturelles Verständnis für die Geschäftspartner.

Unsere Experten kennen aus ihrer täglichen Arbeit die Dos & Don'ts des Geschäfts mit und in Brasilien und vermitteln sie Ihnen mit vielen Praxistipps aus ihrer langjährigen Erfahrung.



## Zielgruppe

- Area Sales Manager:innen
- Export-Manager:innen
- Vertriebsmitarbeiter:innen
- Business Development Manager:innen
- Projektleiter:innen kaufmännisch + technisch
- Firmenjurist:innen
- Geschäftsführer:innen

## Das Wesentliche

- Wichtigste Hausaufgaben vor Start von Geschäftsbeziehungen
- Liefervertragsrecht – Besonderheiten in Brasilien
- Rechtsverständnis brasilianischer Partner & Kunden
- Rechtl. Aspekte beim Aufbau des Vertriebs (Handelsvertreter etc.)
- Gründung einer Niederlassung (Vertrieb, Einkauf, Produktion)
- Umgang mit lokalen Behörden
- Kulturell richtig Verhandeln – Dos & Don'ts
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben“ – nach Vertragsabschluss
- Vermeidung von Korruption



## Unsere Experten

### Mag. Lukas Rhomberg

Partner von Fleury, Coimbra & Rhomberg Rechtsanwälte, São Paulo.

Studium der Rechtswissenschaften – Universität Wien, Österreich & Université Paris 2 Pantheon-Assas, Frankreich. Bachelor in Rechtswissenschaften – Universidade do Estado de São Paulo, Brasilien (per Anerkennung). Master (LL.M.) in Gesellschafts- und Kapitalmarktrecht an der University of Chicago Law School – USA.

Als Rechtsanwalt hat er eine Vielzahl von internationalen Unternehmen und Gruppen bei der Strukturierung ihrer Investitionen in Brasilien unterstützt, u.a. im Rahmen von Joint Venture und M&A Projekten, oder auch durch die Gründung von selbständigen Tochtergesellschaften.

### Mag. Günther Sucher

Wirtschaftsdelegierter im Außenwirtschafts-Center São Paulo der Wirtschaftskammer Österreich. Unterstützung österreichischer Unternehmen bei Waren- und Dienstleistungsexporten, Projektgeschäften, Firmen Gründungen, Sourcing, Organisation von Fachveranstaltungen, Wirtschaftsmissionen und individuellen Geschäftsreisen.

## Online-Training

# BRASILIEN – Export & Niederlassungen

27. + 28. November 2024 | jeweils 14:00 – 17:00 Uhr MEZ

## HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 515,00 + 20% USt.

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 412,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Online-Training Termin !

### Technische Voraussetzung

Internetfähiger Rechner/Laptop/Tablet oder Smartphone.

Das Online-Training wird über Zoom abgehalten. Sollte Ihr Unternehmen Zoom nicht standardmäßig nutzen, ist dennoch eine Teilnahme möglich.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Ihre hauseigene IT oder auch gerne direkt an uns.

Sie erhalten 3 Werktage vor Beginn den Link und die Zugangsdaten zur Teilnahme an der Onlineschulung.

# Das Programm im Detail

## Einführung

- Aktuelle wirtschaftliche und juristische Entwicklungen – und ein Ausblick
- Verhandeln mit lokalen Partnern – Dos & Don'ts
- Kulturverständnis & richtige Kommunikation – die Basis für Ihren Vertrag
- Rechtsverständnis brasilianischer Partner & Kunden
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben“ – nach Vertragsabschluss
- Information über Ihre lokalen Partner einholen & Verhandlungen professionell planen
- Umgang mit lokalen Behörden

## Exportverträge mit Brasilien

- Cross Border-Verträge – brasilianisches Vertragsrecht
- Vertragsformulierung – die wichtigsten Vertragsbestandteile
- Allgemeine Geschäftsbedingungen verwenden?
- Vereinbarung und Durchsetzung von Vertragsstrafen
- Gerichts- und Rechtswahlvereinbarungen – Staatliche Gerichte versus Schiedsgerichte
- Erfolgreiche Durchsetzung von Ansprüchen
- Rechtliche Praxistipps zum Export nach Brasilien

## Doing Business in Brasilien – rechtliche Aspekte

- Aktuelle Trends & Entwicklungen bzgl. Markteintritt ausländischer Unternehmen
- Vertriebsaufbau (Handelsvertreter, Vertriebspartner, eigener lokaler Vertrieb)
- Gründung von Repräsentanzen, Tochtergesellschaften und Joint Ventures – Trends, Praxistipps
- Gesellschaftsrecht / Niederlassungsformen – Vor- und Nachteile
- Voraussetzungen / Genehmigungen / Ablauf / Zeitaufwand / Kosten
- Standortwahl im Überblick
- Überblick zu Technologie-Transfer – IP-Schutz & Know-How-Schutz rechtlich & praktisch
- Besteuerung der Tochtergesellschaft / Gewinnrückführung
- Vermeidung von Korruption
- Produktzertifizierung – Erfordernisse für den Vertrieb in Brasilien
- Spezielle Zoll-„Herausforderungen“

## Arbeitsrecht

- Lokale Mitarbeiter rekrutieren, lokales Arbeitsrecht für Ihre Niederlassung vor Ort

Erweitern Sie Ihr Wissen!

[International Sales –  
Was Sie rechtlich wissen müssen!](#)

10. Oktober 2024, Wien

[USA – Recht & Vertragsgestaltung  
bei Export & Vertriebsaufbau](#)

6. November 2024, Wien

Follow us on

