



THAILAND + VIETNAM

Export & Niederlassungen

Praktisches Rechtswissen im Überblick

Tag 1: THAILAND

Tag 2: VIETNAM

- ◆ Wichtigste Hausaufgaben vor Start von Geschäftsbeziehungen
- ◆ Liefervertragsrecht – Besonderheiten in Thailand und Vietnam
- ◆ Rechtsverständnis thailändischer und vietnamesischer Partner & Kunden
- ◆ Rechl. Aspekte beim Aufbau des Vertriebs (Handelsvertreter etc.)
- ◆ Gründung einer Niederlassung (Vertrieb, Einkauf, Produktion)
- ◆ Umgang mit lokalen Behörden
- ◆ Kulturell richtig Verhandeln – Dos & Don'ts
- ◆ Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- ◆ „Verträge leben“ – nach Vertragsabschluss
- ◆ Vermeidung von Korruption

**Das Online-Training findet in 2 Modulen à 3 Stunden statt,
die Module können auch einzeln gebucht werden.**

Modul I	THAILAND	8. Juni 2021	9.00 – 12.00 Uhr
Modul II	VIETNAM	9. Juni 2021	9.00 – 12.00 Uhr

Anmeldung unter www.icc-austria.org

Zielgruppe

- ◆ Area Sales Manager
- ◆ Business Development Manager
- ◆ Export-Manager
- ◆ Projektleiter kaufmännisch + technisch
- ◆ Firmenjuristen
- ◆ Geschäftsführer

Hintergrund & Seminarziel

Thailand und Vietnam profitieren stark durch den Handelsstreit zwischen China und den USA. China wurde über die letzten Jahre bereits preislich recht teuer und durch den US-China Streit gibt es zunehmend Probleme bei vielen Supply Chains.

Gleichzeitig machen Thailand und Vietnam große Anstrengungen, die jeweilige Infrastruktur und das Rechtssystem zu verbessern. Damit werden sie attraktiver als Markt.

Thailand hat ein höheres Preisniveau und etabliertere Supply Chains als Vietnam, doch der Ehrgeiz der Vietnamesen ist beträchtlich und es ändert sich vieles rasch in Vietnam.

Vietnam konnte 2019 ein ca. 7% Wachstum des BIP vorweisen, 2020 wird dieses Wachstum aufgrund der Covid-19 Pandemie zurückgehen, für 2021 ist aber eine Erholung zu erwarten. Thailands Wirtschaft dürfte 2020 um ca. 8% schrumpfen, Experten erwarten aber starkes Wachstum für 2021.

Beiden Ländern wurde von österreichischen Unternehmen bisher (wegen dem Riesen China) vielleicht zu wenig Beachtung geschenkt. Die Geschäftschancen sind beträchtlich!

Für erfolgreiche Geschäfte ist das entsprechende rechtliche Know-How unbedingt notwendig. Die sorgfältige Vertragsgestaltung (angepasst an die lokalen Gegebenheiten) ist dabei der zentrale Punkt. Durch die geeignete Rechtswahl und die Wahl des Gerichtsstandes schaffen Sie die rechtlichen Voraussetzungen, um Ihre Ansprüche später auch durchsetzen zu können. Auch auf die bei der Verhandlung des Vertrages zu beachtenden interkulturellen Aspekte, sowie auf empfehlenswerte Strategien und Taktiken wird in diesem Seminar mit vielen Praxistipps aus langjähriger Erfahrung eingegangen.

Die Gründung einer Niederlassung und das anschließende Arbeiten mit und in einer anderen Kultur erfordert sorgfältige Vorbereitung. Fundiertes (Vor-)Wissen über Marktgegebenheiten, Organisationsstrukturen, rechtliche & soziale Aspekte sind essentiell, um Aktivitäten optimal zu koordinieren und Ihren Gewinn zu steigern.

Die vortragenden Experten kennen aus ihrer täglichen Arbeit die Dos & Don'ts des Geschäfts mit und in Vietnam und Thailand. Das Online-Training soll Sie in die Lage versetzen Thailand und Vietnam besser zu verstehen, um unnötige Risiken zu vermeiden und aus der Position eines Wissenden handeln zu können. Der interaktive Charakter des Online-Trainings erlaubt es Ihnen, Ihre konkreten Fragen unmittelbar im Rahmen der Veranstaltung zu vertiefen.

Referenten

Wolfram Grünkorn, Rechtsanwalt, Grünkorn & Partner Law Co., Ltd., Ho Chi Minh City, Vietnam; ist seit 1990 deutscher Rechtsanwalt und seit 2012 auch in Vietnam zugelassen, berät dort europäische Unternehmen bei Ihren Investitionen.

Till Morstadt, deutscher Rechtsanwalt, Lorenz & Partners Bangkok, Thailand, seit 2001 in Thailand, war zunächst in der Industrie tätig, bevor er sich auf die Rechts- und Steuerberatung von europäischen Mittelständlern in Thailand spezialisiert hat.

Tag 1: THAILAND**Tag 2: VIETNAM****◆ Einführung**

- Aktuelle wirtschaftliche und juristische Entwicklungen – und ein Ausblick
- Verhandeln mit lokalen Partnern – Dos & Don'ts
- Kulturverständnis & richtige Kommunikation – die Basis für Ihren Vertrag
- Rechtsverständnis thailändischer / vietnamesischer Partner & Kunden
- Konflikten vorbeugen, Konflikte lösen
- „Verträge leben“ – nach Vertragsabschluss
- Information über Ihre lokalen Partner einholen & Verhandlungen professionell planen
- *EU-Handelsabkommen mit Vietnam – Zollerleichterungen*
- Umgang mit lokalen Behörden

◆ Exportverträge mit Thailand / Vietnam

- Cross Border-Verträge – thailändisches / vietnamesisches Vertragsrecht
- Vertragsformulierung – die wichtigsten Vertragsbestandteile
- Allgemeine Geschäftsbedingungen verwenden?
- Vereinbarung und Durchsetzung von Vertragsstrafen
- Gerichts- und Rechtswahlvereinbarungen – Staatliche Gerichte versus Schiedsgerichte
- Erfolgreiche Durchsetzung von Ansprüchen
- Rechtliche Praxistipps zum Export nach Thailand / Vietnam

◆ Doing Business in Thailand / Vietnam – rechtliche Aspekte

- Aktuelle Trends & Entwicklungen bzgl. Markteintritt ausländischer Unternehmen
- Vertriebsaufbau (Handelsvertreter, Vertriebspartner, eigener lokaler Vertrieb)
- Gründung von Repräsentanzen, Tochtergesellschaften und Joint Ventures – Trends, Praxistipps
- Gesellschaftsrecht / Niederlassungsformen – Vor- und Nachteile
- Voraussetzungen / Genehmigungen / Ablauf / Zeitaufwand / Kosten
- Standortwahl im Überblick
- Überblick zu Technologie-Transfer – IP-Schutz & Know-How-Schutz rechtlich & praktisch
- Besteuerung der Tochtergesellschaft / Gewinnrückführung
- Vermeidung von Korruption
- Produktzertifizierung – Erfordernisse für den Vertrieb in Thailand / Vietnam
- Spezielle Zoll-„Herausforderungen“

◆ Arbeitsrecht / Entsendung

- Österreichische Expatriates – Gestaltung von Entsendungen (Arbeitsrecht, Sozialversicherung, Lohnsteuer)
- Lokale Mitarbeiter rekrutieren, lokales Arbeitsrecht für Ihre Niederlassung vor Ort

Kontakt:**Frau Cennet AYGÜN**

ICC Austria – Internationale Handelskammer

@ E-Mail: c.ayguen@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718

Konzept, Inhalt: **Frau Mag.(FH) Doris Feichtl**weitere ICC Austria Seminare:

- **CHINA – Contract Drafting**
10. /11. Mai 2021, Online-Training in englischer Sprache
- **Praktisches Projektmanagement in China**
22. + 24. Juni 2021, Online-Training

alle Details und weitere Veranstaltungen unter:

www.icc-austria.org**Online-Training THAILAND + VIETNAM – Export & Niederlassungen**Das virtuelle Training findet in **2 Modulen à 3 Stunden** statt.

Anmeldung für
08.06. + 09.06.2021

jeweils von 9:00 – 12:00 Uhr

**Teilnahmegebühr pro Person**inkl. elektronischen Trainingsunterlagen,
Teilnahmezertifikat**€ 420,00** + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 336,00 + 20% USt.**Registrierung für Einzeltage möglich:****Anmeldung für 08.06.2021****THAILAND – Export & Niederlassungen**

9:00 – 12:00 Uhr

Anmeldung für 09.06.2021**VIETNAM – Export & Niederlassungen**

9:00 – 12:00 Uhr

Teilnahmegebühr pro Tag pro Personinkl. elektronischen Trainingsunterlagen,
Teilnahmezertifikat**€ 250,00** + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 200,00 + 20% USt.**Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Online-Training entrichtet sein muss!****Technische Voraussetzung**

Internetfähiger Rechner/Laptop/Tablet oder Smartphone.

Das Online-Training wird über Zoom abgehalten. Sollte Ihr Unternehmen Zoom nicht standardmäßig nutzen, ist dennoch eine Teilnahme möglich. Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Ihre hauseigene IT oder auch gerne direkt an uns.

Sie erhalten 3 Werktage vor Beginn den Link und die Zugangsdaten zur Teilnahme an der Onlineschulung.