



# USA

## Business Insights

Die Kultur verstehen & erfolgreich verhandeln

24. September 2026

9:00 – 16:30 Uhr

Wien

[HIER REGISTRIEREN](#)



Die USA bleiben ein Schlüsselmarkt für österreichische Unternehmen – auch in turbulenten Zeiten.

Vermeiden Sie interkulturelle Fallen in der Zusammenarbeit mit Amerikaner:innen, um auf diesem Markt erfolgreich zu sein.

**Endlich verständlich: USA – Überwinden Sie die transatlantische Kulturkluff!**

In diesem praxisorientierten Workshop erfahren Sie, wie Business in den USA wirklich funktioniert: von Geschäftskultur und Kommunikation über Verhandlungen und Kundenbindung bis hin zu souveränem Konfliktmanagement.

Vermeiden Sie interkulturelle Stolperfallen – und machen Sie den US-Markt zu Ihrem Erfolg.

In Kooperation mit:





## Zielgruppe

- Area Sales Management
- Export + Import Management
- Vertriebsmitarbeiter:innen
- Projektleitung kaufmännisch + technisch
- Firmenjurist:innen + Rechtsanwält:innen
- Geschäftsführung

Die USA sind ein Land voller Widersprüche und unterschiedlicher Kulturen. Dieser Workshop zeigt, wie Sie diese Gegensätze verstehen und dort erfolgreich Geschäfte machen.

Vermeiden Sie interkulturelle Missverständnisse mit Kolleg:innen, Kund:innen und Partnern in den USA. Unterschätzen Sie nicht die Unterschiede: Die USA und Mitteleuropa sind kulturell weniger ähnlich, als oft angenommen. Wer von falschen Annahmen ausgeht, trifft schnell kostspielige Fehlentscheidungen – bei Zielen, Strategien, Personal und Organisation.

Wer ein erfolgreiches US-Geschäft anstrebt, kommt nicht darum herum, die Kulturkluft zu erkennen und Wege zu entwickeln, diese zu überwinden. Wer glaubt, die "österreichische Art Geschäfte zu machen" einfach nur auf Englisch fortführen zu können, wird in den USA scheitern. Beispiele hierfür gibt es genug.

Ihr Nutzen:

- Lernen Sie die wichtigsten cultural values der USA (inkl. Regionaler Unterschiede) kennen, und wie diese sich im Vergleich zu den kulturellen Werten in AT/DE/CH verhalten.
- Sehen Sie, wie diese Werte alle Belange des Business beeinflussen: Kommunikation, Verhandlungen, Geschäftsbeziehungen, Teamarbeit, Mitarbeiter:innen- und Unternehmensführung, Konflikt- und Problemlösung, Personalentwicklung.
- Entdecken Sie Tools und Strategien, die Ihr US-Geschäft nach vorne bringen

## Unser Experte

### Christian Höferle

Gründer und Inhaber von The Culture Mastery, einer Unternehmensberatung mit Fokus auf interkulturelles Arbeiten, Kommunikation und Führung.

Seit 18 Jahren hilft er Kunden beim Überwinden der Kulturkluft. Diese Klienten sind Expatriates, die auf einen internationalen Einsatz vorbereitet werden, multinationale Teams, die ihre interkulturelle Kompetenz und Kommunikation verbessern, und Geschäftsleitungsteams, die Christian als Fractional Chief Culture Officer unterstützt.

Christian wuchs in Süddeutschland auf, erwarb sein High School Diploma in Minnesota und sein Abitur in Bayern, studierte Politikwissenschaft, Geschichte und Amerikanistik in Passau. Seit 1988 lebt und arbeitet er transatlantisch. Er wohnt mit seiner Familie in Atlanta, GA.

## Erweitern Sie Ihr Wissen!

[USA Niederlassungen: Recht, Steuern, Förderungen](#)  
20./21. Mai 2026, online

[USA – Recht & Vertragsgestaltung bei Export und Vertriebsaufbau](#)  
25. November 2026, Wien



## USA Business Insights

Die Kultur verstehen & erfolgreich verhandeln

24. September 2026 | 9:00 – 16:30 Uhr

Haus der Bauwirtschaft | Schaumburgergasse 20 | 1040 Wien

## HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 580,00 + 20% USt.

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat,  
Kaffeepausen und Business Lunch

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Seminartermin !