



# Vertragsrecht für Nichtjuristen

mit internationalem Bezug

**HIER REGISTRIEREN**

7. Mai 2025

9:00 – ca. 17:00 Uhr

Haus der Bauwirtschaft, 1040 Wien



Gestalten Sie Ihre Exportverträge erfolgreich!  
Praxisnah erklärt und sofort anwendbar

**Vertragsrechtliche Grundlagen – praxisnah erklärt**  
**Besonderheiten im internationalen Rechtsverkehr**  
**Verzug und Force Majeure**  
**AGB – wann sie wirklich gelten**  
**Sanktionen, Russland-Klausel, Belarus- Klausel**  
**Durchsetzung von Rechten und Forderungen im Ausland**



## Zielgruppe

- ▶ Praktiker:in im internationalen Geschäft
- ▶ Mitarbeiter:in
  - ✓ in der Administration
  - ✓ im Einkauf
  - ✓ im Export
- ▶ Alle, die ihre Rechtskenntnisse wieder auffrischen möchten

## Programm

### Einführung: Grundlagen

- ▶ österreichisches Recht, ABGB, UGB, UN- Kaufrecht
- ▶ Vertretung eines Unternehmens; Stellvertretung, Vollmachten

### Wie kommt ein Vertrag rechtswirksam zustande

- ▶ Angebot und Annahme
- ▶ Per E-Mail, mündlich oder nur schriftlich
- ▶ Allgemeine Geschäftsbedingungen AGB, Einkaufsbedingungen EGB, etc.
- ▶ **Forderungen absichern im Vertrag** Sicherungsrechte, Eigentumsvorbehalt, Pfandrecht

### Abwicklung des Vertrags und sich daraus ergebende Probleme:

#### Leistungsstörungen

- ▶ Verzug
- ▶ Gewährleistung
- ▶ Schadenersatz
- ▶ Produkthaftung
- ▶ Haftungsbegrenzungen, Verjährung
- ▶ Pönalen, Vertragsstrafen
- ▶ Höhere Gewalt, Force Majeure

#### Rechtswahl, (Schieds-) Gerichtsstand

- ▶ internationale Vollstreckbarkeit / Durchsetzbarkeit von (schieds-) gerichtlichen Entscheidungen

#### Compliance

- ▶ Sanktionen, Russland-Klausel, Belarus- Klausel

#### zahlreiche Praxisbeispiele



### Unsere Empfehlung für weiterführende Publikationen:

- ▶ eBook: ICC Model Contract International Sale (Manufactured Goods)
- ▶ eBook: ICC Short Form Model Contracts: International Commercial Agency and Distributorship
- ▶ Incoterms® 2020
- ▶ ICC-Muster Internationaler Kaufvertrag

**Nutzen Sie die Möglichkeit, die Publikationen über uns käuflich zu erwerben!**

[Weitere Informationen finden Sie hier!](#)

## Hintergrund

Unternehmerisches Handeln setzt auf jeder Stufe - und nicht nur auf der Ebene der Geschäftsführung - betriebswirtschaftliches, kaufmännisches, vor allem aber auch rechtliches Grundlagenwissen voraus. Unternehmen müssen sich an die geltenden rechtlichen Spielregeln halten, andernfalls drohen kostspielige Konsequenzen; bei Export- und Importverträgen erhöhen sich die rechtlichen und die wirtschaftlichen Risiken weiter. Auch die laufenden Änderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen erfordern von Unternehmen permanente Aufmerksamkeit.

Dennoch stehen viele mit der „Juristerei“ auf Kriegsfuß.

Im Rahmen dieses eintägigen Seminars lernen die Teilnehmer:innen die rechtlichen Grundlagen ihres geschäftlichen Alltags kennen. Was kann ich überhaupt vertraglich regeln, wo sind die Grenzen der Vertragsgestaltung erreicht? Was steckt wirklich hinter den Begriffen Gewährleistung, Schadenersatz oder Garantie? Betreffen mich Sanktionen und wie vereinbart man einen funktionierenden Gerichtsstand? Wann ist eine anwaltliche Beratung auf jeden Fall wichtig?

Ziel ist es, die Teilnehmer an rechtliche Grundlagen der Vertragsgestaltung heranzuführen und Themen einfach, praxisnah und verständlich aufzubereiten. Am Ende des Tages sind Ihnen die wichtigsten rechtlichen Probleme bekannt und Sie werden in der Lage sein, Ihr Risiko wesentlich besser einzuschätzen und Verträge in Ihrem Sinne zu gestalten.



# Unsere Experten/Expertinnen

**Mag. Paulus Krumpel**, Geschäftsführer ICC Austria - Internationale Handelskammer; zuständig für die juristische Beratung für Außenhandel und Recht mit den Schwerpunkten internationale Vertragsgestaltung, UN-Kaufrecht, Incoterms®, Schiedsgerichtsbarkeit und internationale Wirtschaftskriminalität; Referent zu diesen Themen bei diversen Seminarveranstaltungen und in zahlreichen Inhouse-Schulungen; Autor vieler Fachartikel

oder

**Mag. Angelika Zoder**, Legal Affairs bei ICC Austria in Wien, zuständig für die juristische Beratung für Außenhandel und Recht mit den Schwerpunkten internationale Vertragsgestaltung, Incoterms® sowie finanzieller Absicherung von Import- und Exportverträgen mittels Akkreditiv, Bankgarantien, ECA oder kommerzieller Versicherung; mehrjährige Erfahrung im Legal and Financial Risk Management sowie im Finanzierungsbereich, Anlagenbau und in der juristischen Betreuung von internationalen Großprojekten

## Seminar Vertragsrecht für Nichtjuristen

7. Mai 2025 | 9:00 – ca. 17:00 Uhr

Haus der Bauwirtschaft – Saal 1, Schaumburggasse 20, 1040 Wien

# HIER REGISTRIEREN

Teilnahmegebühr pro Person

€ 580,00 + 20% USt.

inkl. elektronischen Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat,  
Kaffeepausen und Business Lunch

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 464,00 + 20% USt.

Erhalten Sie 10% Rabatt p. P. bei zeitgleicher Buchung ab 3 Teilnehmenden eines Unternehmens pro Seminartermin !

## Werden Sie Mitglied bei uns!

Profitieren Sie, neben der **kostenfreien Beratung** zu unseren Themen, von unseren **vergünstigten Preisen** für Seminare / Online-Trainings, Inhouse Schulungen und Publikationen.

[Weitere Informationen zu einer Mitgliedschaft finden Sie hier !](#)

## Erweitern Sie Ihr Wissen !

### [Product Liability](#)

4. März 2025, online

### [Internationale Vertriebsverträge](#)

26. März 2025, Wien

### [Gerichtsverfahren im Common Law – Fluch oder Segen?](#)

9. April 2025, Wien

### [Optimizing import and export contracts in English](#)

28. Mai 2025, Wien



Follow us on

