



USA

Recht & Vertragsgestaltung bei Export & Vertriebsaufbau

- ◆ Wie exportiert man juristisch richtig & erfolgreich in die USA?
- ◆ Vertrieb über Tochterfirmen / Niederlassungen oder unabhängige Händler?
- ◆ Verträge mit Handelsvertretern, Distributoren & freien Händlern
- ◆ Was muss bei der Export-Vertragsgestaltung beachtet werden?
- ◆ Heißes Eisen: Produkthaftung in der USA
- ◆ Wie gründet man in den USA erfolgreich eine Niederlassung?
- ◆ Arbeitsrecht / Entsendung

Das Online-Training findet in 2 zusammenhängenden Modulen á 3 Stunden statt.

17. November 2020	9.00 – 12.00 Uhr
18. November 2020	9.00 – 12.00 Uhr

Anmeldung unter www.icc-austria.org

Zielgruppe

- ◆ Regional-Verantwortliche
- ◆ Exportmanager
- ◆ Area Sales Manager
- ◆ Projektleiter kaufmännisch + technisch
- ◆ Business Development Manager
- ◆ Firmenjuristen

Hintergrund & Seminarziel

Die USA sind ein sehr wichtiger Handelspartner für unsere Unternehmen. Österreichische Produkte und Dienstleistungen genießen in den USA einen guten Ruf. Das USA-Geschäft eröffnet zahlreiche Chancen. Doch um erfolgreich in die USA zu exportieren und auch Zahlungen zu erhalten, ist ein fundiertes rechtliches Know-How unbedingt notwendig, denn die Amerikaner sind schnell dabei zu Gericht zu laufen.

Der Lieferumfang, vertragsrechtlichen Zusagen, Haftungs- und Gewährleistungsfragen müssen penibel geklärt sein. Durch die geeignete Rechtswahl, Wahl des Gerichtsstandes bzw. die Formulierung der passenden Schiedsklausel schaffen Sie die rechtlichen Voraussetzungen, um Ihre Ansprüche auch durchsetzen zu können.

Die Gründung einer Niederlassung und das anschließende Arbeiten in den USA erfordert eine sorgfältige Vorbereitung. Durch fundiertes (Vor-)Wissen über Marktgegebenheiten, Organisationsstrukturen, rechtliche und soziale Aspekte können Sie Ihre Aktivitäten besser koordinieren und steigern Ihren Gewinn.

Dieses interaktive Online-Training bietet Ihnen einen intensiven Überblick über die relevanten juristischen Aspekte bei Export, Markteintritt, Firmengründung sowie die damit in Zusammenhang stehenden rechtlichen Besonderheiten, die Sie im Umgang mit den USA wissen und beachten sollten.

Der vortragende Experte kennt aus seiner täglichen Arbeit die Dos and Don'ts des USA-Handels. Das Online-Training soll Sie in die Lage versetzen die USA besser zu verstehen, um unnötige Risiken zu vermeiden und aus der Position eines Wissenden handeln zu können. Der interaktive Charakter des Online-Trainings ermöglicht es Ihnen, Ihre konkreten Fragen unmittelbar im Rahmen der Veranstaltung zu vertiefen.

Referent

Dr. Paul Luiki, J.D., Rechtsanwalt und Partner in der Kanzlei Fellner Wratzfeld & Partner Rechtsanwälte GmbH; Als US-Amerikaner mit Anwaltszulassung in Österreich und den USA ist er spezialisiert unter anderem auf US-Produkthaftung sowie Vertrags- und Unternehmensrecht.

ICC Austria - Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht

ICC Austria berät Sie bei:

- *Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge*
- *Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie*
- *Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen*
- *Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation*
- *Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage*

Programm

◆ Einführung

- Wirtschaftliche Entwicklung & Ausblick
- Verhandeln mit amerikanischen Partnern
- Dos & Don'ts

◆ Verträge erstellen - Export in die USA

- Grundlegende Unterschiede in den Rechtsordnungen
- Rechtswahlvereinbarung – Alternativen zum US-amerikanischen Recht
- Kauf- u. Liefervertragsrecht
- Besondere Vertragsarten
- Gewährleistung und Garantie
- Allgemeine Geschäftsbedingungen
- Vertragsstrafen
- US Gerichte versus Schiedsgerichte
- Erfolgreiche Durchsetzung von Ansprüchen
- Produktzulassung & Produkthaftung

◆ Haftung und Reduzierung der Haftung

- Wie reduziert man rechtliche Risiken der Geschäftstätigkeit in den USA?
- Haftungsreduzierungs- und ausschluss-Klauseln – wie wirksam sind diese?
- Wie strukturiert man Exportverträge zur Minimierung des Haftungsdurchgriffs?
Lieferung über Tochterunternehmen? Agenten? Distributoren? Händler in Drittländern?
- Reduzierung des Kostenaufwandes von US Gerichtsklagen durch Schiedsgerichte in Europa?

◆ Vertrieb in den USA

- Direktvertrieb – oder über Agenten, Distributoren, Niederlassungen, unabhängige Händler
- Agentenverträge
- Handelsvertreter u. Vertragshändler
- Vertrieb über Tochtergesellschaften / Niederlassungen

◆ Niederlassungsaufbau – Unternehmensgründung in den USA

- Voraussetzungen / Genehmigungen
- Niederlassungsformen - Vor- u. Nachteile
- Gesellschaftsrecht / Rechtsformen
- Kosten der Erst-Etablierung / Mindestkapital bei Niederlassungen
- Compliance

◆ Arbeitsrecht / Entsendung

- Mitarbeiter und arbeitsrechtliche Aspekte
- Gestaltung von Entsendungen und lokalen Anstellungen
- Visa / Arbeitserlaubnis

Publikationen

Auf Anforderung übersenden wir Ihnen gerne unsere komplette Publikationsliste

Publ. Nr.	Sprache	Titel	€
738	EN	ICC Model International Sale Contract	75,00
646	EN	ICC Model Distributorship Contract (Sole Importer-Distributor) 2 nd Edition inkl. CD-Rom	75,00
766	EN	ICC Model Commercial Agency Contract	69,00

Alle Preise zzgl. 10 % MWSt., Verpackung u. Porto

Weitere Publikationen unter www.icc-austria.org – Publikationen

All ICC rules and publications are protected by copyright. Their reproduction in any form is strictly forbidden without the authorization on ICC.

Anmeldung

Kontakt:

Frau Cennet KACAN@ E-Mail: c.kacan@icc-austria.org

☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718

Konzept, Inhalt: Mag.(FH) Doris Feichtl

weitere ICC Austria Veranstaltungen:

- **U.S. Export- und Re-Exportkontrollrecht**
Online-Training, 1. + 3. Dezember 2020, jew. 9-12 Uhr
- **US-Amerikanisches Recht**
9. Dezember 2020, Wien

Details und weitere Veranstaltungen unter: www.icc-austria.org**Online-Training:****USA – Recht & Vertragsgestaltung bei Export & Vertriebsaufbau**Das Online-Training findet in **2 zusammenhängenden Modulen á 3 Stunden** statt.**Dauer pro Modul:** ca. 2.30h Vortrag, im Anschluss besteht die Möglichkeit Fragen zu stellen. (Gesamtdauer 3h)**ANMELDUNG**für **17.11.2020** und **18.11.2020**, jeweils 9.00 – 12.00 Uhr (**2 Module**)**Teilnahmegebühr pro Teilnehmer**

inkl. elektronischer Trainingsunterlagen, Teilnahmezertifikat

€ 420,00 + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

€ 336,00 + 20% USt.**Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Online-Training entrichtet sein muss!****Technische Voraussetzung**

Internetfähiger Rechner/Laptop/Tablet oder Smartphone.

Das Online-Training wird über Zoom abgehalten. Sollte Ihr Unternehmen Zoom nicht standardmäßig nutzen, ist dennoch eine Teilnahme möglich. Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Ihre hauseigene IT oder auch gerne direkt an uns.

Sie erhalten ca. 3 Tage vor Beginn des Online-Trainings von uns den Link und die Zugangsdaten zur Teilnahme.